

ИНФРАСТРУКТУРА ДЛЯ ЛВС И ЦОДОВ: будущее за комплексными решениями

А.Щепин, руководитель направления
Legrand Cabling System российского представительства компании Legrand

Поставщики инфраструктуры для ЛВС и ЦОДов должны предоставлять клиентам комплексные решения, включающие как СКС, так и кабельные каналы, системы электропитания, охлаждения и прочее.

Жизнедеятельность крупных корпораций, например, международных банков, зависит от ответственной работы как их сотрудников, так и "компьютерного штата", в распоряжение которого ежедневно передаются многочисленные гигабайты зачастую критически важных данных. Они распределяются по локальной сети, а затем уже обрабатываются и хранятся в корпоративных центрах обработки данных (ЦОД). И с каждым годом работы у них только прибавляется. Чтобы справляться с возрастающим информационным потоком, даже ЦОД нужна помощь – качественная современная инфраструктура.

Legrand – мировой специалист по электрическим и информационным системам зданий, чья история насчитывает десятилетия. За это время имя Legrand приобрело приставку "Группа", а предложение расширилось от фарфоровых изоляторов до комплексных решений для жилых, административных и коммерческих зданий. Торговые марки, входящие в Группу Legrand, являются взаимодополняющими, а каждая в отдельности – лидирующей в своем секторе электротехнической отрасли. Мультибрендовая политика позволяет компании наращивать всесторонние связи не только на рынке электрооборудования, но и в смежных сферах, а также совершенствовать свое предложение, инвестируя в инновации.

На российский, а точнее сказать, советский, рынок Группа Legrand пришла более 25 лет назад. Слова "компьютер", "файл", "программа" были знакомы тогда только очень узкому кругу граждан, но страна стояла на пороге перемен.

Всеобщая компьютеризация познакомила российский рынок с такими понятиями как IT и Data Center (ЦОД). Появление новых областей информационных технологий, впервые стандартизованных в США на правах страны-лидера рынка, подтолкнуло Группу Legrand к поиску партнеров, готовых предложить "эталонное" оборудование. В частности, в 1998 году в состав Группы вошел такой крупный производитель СКС, как Ortronics – американская компания, эксперт и новатор в области структурированных кабельных систем для медных и оптических телекоммуникационных сетей.

Благодаря инновациям, непрерывному поиску актуальных решений для бизнеса, а также использованию разработок Ortronics, Группа Legrand вывела на IT-рынок серию структурированных кабельных систем LCS². Эти СКС вобрали в себя богатый опыт развития и совершенствования и представляют полный спектр решений в области пассивного оборудования. Система LCS² оптимально подходит для IP-сетей, включая приложение для IP-телефонии, дистанционного управления и контроля доступа по IP-протоколу. Она также легко интегрируется с другими решениями Legrand (кабельными каналами, колоннами, органайзерами) и обеспечивает надежную и высокоскоростную работу в течение всего срока эксплуатации.

СКС LCS² гарантирует высокую производительность и надежность всех компонентов – от коннекторов до стоек, настенных и напольных шкафов с двухсторонним обслуживанием – для построения медных и оптоволоконных сетей. Оптоволоконные решения

LCS² применяются для создания инфраструктур LAN и SAN в ЦОДах. В них используются многомодовые кабели OM3, OM4 и одномодовые кабели OS2 либо претерминированные решения на основе медных кабелей категории 6A S/UTP или оптических микрокабелей, кабелей OS2 или OM3 для использования с оптическими вставками или кассетами высокой плотности. Решения СКС LCS² уникальны благодаря дополнительному сервису. В него входят 25-летняя расширенная гарантия на оборудование и популярные учебные курсы, которые знакомят с особенностями систем и дают возможность получить статус авторизованных партнеров или инсталляторов LCS².

Продолжая расширять предложение для ЦОДов, в 2015 году Группа Legrand включила в серию LCS² претерминированные решения для медных сетей на базе кабеля из витых пар категории 6A S/FTP. А начиная с апреля 2016 года для заказа российским потребителям доступны претерминированные решения высокой плотности на базе оптических кабелей OM3 и OS2. Безусловным плюсом стало также появление "Стандартных претерминированных решений". Специалисты компании провели исследования рынка, на основе которых были разработаны готовые позиции, призванные оптимизировать временные и экономические показатели. Стандартные претерминированные решения включают в себя два типа сборки длиной от 10 до 50 м:

- сборку Fan-out – Fan-out с дуплексными коннекторами LC – для соединения между шкафами;
- сборку MTP-MTP Trunk – для соединения между патч-панелью распределения и серверным шкафом.

Каждая единица такой продукции проходит заводское тестирование и отвечает заявленным характеристикам.

В связи с расширением предложения были увеличены и складские позиции дистрибьюторской и партнерских сетей Группы Legrand, что позволило компании улучшить качество сервисного обслуживания и сократить сроки поставок. Одновременно с этим был запущен локальный сервис резки оптического кабеля на нестандартные длины с последующей поставкой клиенту.

Комплексное предложение Legrand для центров обработки данных отвечает всем современным требованиям отрасли информационных технологий. В дата-центрах при использовании таких решений, как визуализация, облачные вычисления и хранение данных, повышается энергопотребление и требуется эффективное охлаждение аппаратуры. Кроме того, различные варианты комплексного размещения IT-оборудования обуславливают необходимость

индивидуального подхода. Группа Legrand подготовила комплексное решение для организации работы ЦОД: от трансформаторов, систем распределения с возможностью удаленного мониторинга до оборудования для повышения энергоэффективности объекта, источников бесперебойного питания и систем безопасности. Одними из последних приобретений Группы стали компании Minkels и Raritan.

Minkels – торговая марка из Нидерландов, предлагающая решения для больших дата-центров, в том числе по организации "холодного коридора". Minkels обладает особенными модульными решениями, начиная от стоек и принадлежностей к ним, оборудования для создания "холодного коридора" и заканчивая системами воздушного и водяного охлаждения. Все изделия легко сочетаются друг с другом, образуя необходимую инфраструктуру ЦОДа.

Raritan – американская компания, эксперт в области интеллектуальных решений для ЦОДов, среди которых модули распределения питания (PDU), модули распределения и контроля электропитания по заданным линиям и системы мониторинга электроснабжения. Более чем в 76 странах и на 60 тыс. объектах по всему миру отмеченные наградами аппаратные решения Raritan установлены для того, чтобы увеличивать эффективность, повышать надежность и производительность.

Имея в своем арсенале таких игроков и будучи европейской компанией, Legrand может чувствовать себя уверенно как на американском, европейском, так и на российском рынках СКС. Но в сфере информационных технологий стандарты, разрабатываемые в США, продолжают задавать векторы развития в данной отрасли.

Предлагаемые Группой Legrand комплексные решения, соответствуют основным требованиям в области мультимедийных сетей, технологий и приложений:

- повышение производительности сетей;
- обеспечение сетевой защиты (пассивное оборудование);
- гарантия доступности инфраструктуры, присутствующей сетям связи сектора обслуживания зданий (в офисах, гостиницах, торговых центрах, университетах, учреждениях здравоохранения и т.д.).

Группа Legrand продолжает с оптимизмом смотреть в будущее. Время идет только вперед и наша задача – идти с ним нога в ногу, отвечая его требованиям, предлагая инновационные высокотехнологичные решения. Успех – это непрерывный поиск, поэтому оборудованию Группы Legrand как гаранту качества, надежности и успешности бизнеса, доверяет огромное количество профессионалов. ■