

ОПТИЧЕСКИЕ КАБЕЛИ для российских связистов и на экспорт

С. Попов

23 марта в присутствии чрезвычайного и полномочного посла Японии в РФ Тикахито Харада и губернатора Воронежской области Алексея Гордеева состоялось открытие самого современного в России завода по производству оптического кабеля.

НОВЫЙ РЕЗИДЕНТ ТЕРРИТОРИИ РАЗВИТИЯ

Еще недавно в районе станции "Масловка" Юго-Восточной железной дороги, что находится на юго-восточной окраине городского округа Воронеж, было чистое поле, а сегодня в индустриальном парке "Масловский" уже работают современные производственные предприятия, многие из которых решают задачу импортозамещения. 23 марта в ряд действующих резидентов воронежской территории развития вошел завод совместного предприятия (СП) "ОФС Связьстрой-1 ВОКК", разместившийся на соседней площадке с предприятием концерна Siemens.

Производственная площадь нового завода - свыше 20 тысяч кв.м. По сравнению со старой производственной площадкой

предприятия, размещавшейся в исторической части Воронежа, мощности нового производства возросли почти втрое - с 17 тыс. до 45 тыс. км оптического кабеля (ОК) в год. И это не предел. Просторные производственные площади и другая современная инфраструктура позволяют без проведения строительных работ "увеличить обороты" до 60 тыс. км. "ОФС Связьстрой-1 ВОКК" - единственное в России предприятие, которое при изготовлении ОК применяет технологии компании OFS. Это один из мировых лидеров в данной области, подразделение исследований и разработок которого является преемником знаменитых Лабораторий Белла. Потребителями продукции воронежского завода являются ОАО "Ростелеком", операторы



мобильной и фиксированной связи, широкополосного доступа, технологической связи нефтяного и газового комплекса России и стран СНГ, а также службы связи силовых структур.

Особо стоит отметить, что продукция завода поставляется за рубеж – в Азербайджан, Казахстан, Норвегию, Польшу, Румынию, Египет, Мадагаскар, ЮАР, Гану, Марокко и другие страны. О важности этого направления работы предприятия для страны говорят такие цифры. Согласно данным маркетингового агентства "Нужные люди" объем российского экспорта кабельно-проводниковой продукции по итогам 2014 года снизился на 10% к уровню 2013 года и составил 167,6 млн. долларов США. При этом объем импорта такой продукции за январь-декабрь 2014 года вырос на 36% и достиг 1,643 млрд. долл. США.

Церемонию открытия посетили постоянные клиенты, крупные строительно-монтажные организации, ведущие поставщики материалов для производства, партнеры компании.

Выступая на церемонии, губернатор Воронежской области Алексей Гордеев особо отметил, что завод обеспечил почти 250 высококвалифицированных рабочих мест с хорошей оплатой труда и социальным пакетом и назвал его примером создания промышленных предприятий. Он подчеркнул, что правительство Воронежской области будет делать все, чтобы совместное предприятие чувствовало себя уверенно.

Масао Йошида, председатель совета директоров Furukawa Electric, выразил надежду, что новый завод будет расширять клиентскую базу

не только в России, но и в других странах Европы и Центральной Азии, и уверенность в его блестящем будущем. Тимоти Мюррей, председатель совета директоров и главный исполнительный директор компании OFS в свою очередь поблагодарил представителей руководства Furukawa Electric за поддержку инвестиций в воронежское СП и личное участие в торжественной церемонии. Топ-менеджер OFS выразил благодарность руководству Воронежской области и Воронежа за поддержку в создании инфраструктуры, которую в компании оценивают как не менее 250 млн. руб. Он отметил, что Воронежская область – отличное место для продолжения инвестиций компании в дальнейшее развитие производства продукции, которая будет востребована заказчиками, которые строят телекоммуникационную инфраструктуру, являющуюся важным элементом для дальнейшего роста российской экономики.

НЕ ПРОСТО ПЕРЕЕЗД

На новую площадку завода не только перемещено имевшееся оборудование, но и установлены новейшие технологические линии, позволяющие существенно увеличить производительность труда. Так, новая линия скрутки оптических модулей имеет 18 датчиков модулей (на имевшемся оборудовании их было до 12) и обеспечивает скорость скрутки в 100 м/мин.

Вновь смонтированная линия изготовления оптических модулей позволила в два раза ускорить производственный процесс – с 250 до 500 м/мин. Количество отдающих устройств также больше – их не 16, а 24.



Новая линия скрутки оптических модулей



Двухклетьева бронировочная машина

До сих пор процесс наложения бронепокрова на "ОФС Связьстрой - 1 ВОКК" требовал два прохода. С бронемашинной Cauder, имеющей две клетки (на 24 и 12 люлек) 36 проволок накладываются за один проход, что существенно повышает производительность. Приобретена также специальная бронемашинная для наложения проволоки диаметром до 0,8 мм.

Новая тандемная линия для изготовления ОК большой нагрузки также обеспечивает выполнение двух ранее отдельных операций. Она позволяет производить наложение одновременно первичной и наружной оболочек, между которыми наматываются стеклопластиковые либо арамидные нити. Для более быстрого остывания конструкция линии обеспечивает два прохода кабеля через ванну с водой. Готовый кабель с нанесенной маркировкой сразу наматывается на гарный барабан.

Преобразился и склад предприятия, который раньше размещался в тесном помещении. Теперь это просторный зал со специальной системой климат-контроля, обеспечивающей уровень влажности не выше 25%. В планах развития завода - автоматизация системы складирования. Следует добавить, что новый завод интересен не только технологическим оборудованием новейших типов. Это действительно производственный и бизнес-комплекс высочайшего мирового уровня. Впечатляют и система видеонаблюдения высокой четкости за технологическими процессами, и зал видео-конференц-связи, и архив, оборудованный специальной системой пожаротушения, и интерьеры залов для конструкторов и других специалистов (структурированная кабельная система в них проложена над фальшпотолком и в колоннах), и наличие шести переговорных комнат.

В день открытия новой площадки завода интервью корреспонденту "Первой мили" дал его генеральный директор **Владислав Калашников**.



Владислав Иванович, как вы попали на завод, который сегодня возглавляете?

После окончания средней школы я проработал год слесарем-сборщиком на 405-м авиационном заводе и поступил в Челябинское высшее военно-авиационное училище штурманов. В Вооруженных Силах прошел путь до заместителя командира полка. Демобилизовавшись, в 1998 году я пришел работать в ОАО "Связьстрой-1".

В этой строительной компании я начал свою работу в качестве рядового инженера. Как раз в это время велась подготовка к созданию совместного предприятия по производству ОК с компанией Lucent Technologies, в которую я был вовлечен. Российско-американское СП "Lucent Technologies Связьстрой-1 ВОКК" было зарегистрировано в 1999 году. В том же году оно на площадях "Связьстрой-1" в Воронеже начало производство кабельной продукции. Также я тогда занимался созданием другого СП - "Воронеж-Пласт" с чешской компанией Sitel.

Спустя примерно год после запуска кабельного завода неожиданно для меня российская сторона предложила мою кандидатуру на пост генерального директора СП. И вот уже 15 лет моя жизнь связана с предприятием.

В 2001 году японский концерн Furukawa Electric Co. выкупил волоконно-оптическое подразделение Lucent Technologies и создал компанию OFS со штаб-квартирой в Атланте (США). Так воронежская компания по производству



ОК превратилась в ЗАО "ОФС Связьстрой-1 ВОКК" – российско-американское СП, входящее в группу компаний Furukawa.

Сегодня в России не самое лучшее время для создания новых мощностей по производству ОК. И именно сейчас вы резко увеличили мощность завода.

Есть такое выражение: "Дух закаляется в сложную годину". Наше предприятие создавалось во время дефолта 1998 года. Его первое расширение на старой территории совпало с кризисом 2008 года. Так что нам не привыкать. Время показало, что принятые решения были правильными, сегодня наш завод – один из лидеров российского производства ОК. И я не сомневаюсь, что мы в очередной раз добьемся выполнения поставленных целей. Наша задача – работать во благо России, и я считаю, что расширение высокотехнологичного производства с хорошим экспортным потенциалом – правильный шаг в этом направлении.

Наш завод входит в семейство кабельных предприятий Furukawa Electric и OFS, размещенных в разных концах мира, поэтому получается, что мы представляем в целом Россию в этом международном сообществе. Между родственными предприятиями налажены тесные связи, мы обмениваемся технологическим и организационным опытом. Ежегодно компания на базе одного из предприятий проводит так называемый глобальный сбор. Я участвовал в таком событии впервые в 2008 году и в то время большого интереса к нашему заводу коллеги, честно сказать, не проявляли. Но уже через два-три года, когда мы стали представлять свои результаты по эффективности использования оборудования, работе с персоналом и т.д., которые превысили показатели европейских и американских коллег, интерес к опыту российских

специалистов резко вырос. А специалисты у нас на заводе подобрались не только профессиональные, но очень инициативные.

В середине марта этого года очередной седьмой глобальный сбор представителей кабельных заводов под девизом "Глобальная синергия для инноваций и оптимизации активов" был организован на нашей новой площадке. Его участники, представлявшие 11 стран, признали, что воронежский завод на сегодня является лучшим в нашей группе компаний по многим параметрам. Это касается организации технологической цепочки, операционных процессов, возможностей технологического оборудования, наконец, самого здания завода. При разработке проекта нашего предприятия были учтены все лучшие практики заводов группы компаний. В создании этого уникального производства нам помогали практически весь топ-менеджмент и OFS, и Furukawa Electric.

Почему для перевода предприятия был выбран индустриальный парк "Масловский"?

Власти Воронежской области создали тут, не побоюсь этого слова, уникальные условия для инвесторов. Я много общаюсь с коллегами – директорами российских предприятий, и все они удивлены, что такое может быть.

Выделение земельного участка, все согласования в департаментах правительства Воронежской области происходило в необычно короткие сроки. Не только в других регионах РФ, но в Европе и США это занимает большее время. Все коммуникации (газ, электроснабжение, водопровод, канализация, телекоммуникации) были подведены нам до границы участка совершенно бесплатно.

Низкий поклон за поддержку нашего проекта правительству Воронежской области и нашему губернатору Алексею Васильевичу Гордееву. Не





Такой воронежский ОК работает в норвежских фьордах

считите за славословие, все сказанное – правда, это легко проверяется.

Как изменится номенклатура продукции с открытием новых цехов?

Наш завод и до сих пор производил практически весь ассортимент ОК, востребованный в России и странах СНГ (кроме кабелей, встроженных в грозотрос). Отмечу, что мы единственное в стране предприятие, которое выпускает кабели во внешней полиэтиленовой оболочке со спецдобавками, защищающими ее от повреждения грызунами. Эта конструкция разработана нами совместно с учеными Воронежского государственного аграрного университета с учетом особенностей именно российских грызунов. Об этой конструкции мы имеем только положительные отзывы заказчиков. За три года эксплуатации не зафиксировано ни одного повреждения кабеля грызунами.

Сейчас мы имеем самое совершенное оборудование и получили задачу на проработку конструкций кабелей, которые пользуются особым спросом в Европе, Африке, на Ближнем Востоке. Это, например, миниатюрные ОК с сухим межмодульным пространством, которые задуваются в специальную дорогостоящую пластиковую канализацию. Кабели такого типа мы уже начали поставлять оператору Maroc Telecom (Марокко). Образцы наших ОК уже направлены на испытания таким глобальным операторам, как BT и Deutsche Telekom. В 2015 году долю экспортных поставок планируется довести до 20%.

Хочу подчеркнуть, что работа на экспорт никак не скажется на российских заказчиках. Наши договоренности с отделением продаж компании OFS в регионе EMEA таковы, что они помогают нам с заказами в периоды наименьшего спроса. Речь о навязывании экспортных поставок не идет. Мы рассматриваем экспорт как заполнение временно свободных мощностей и поставки российским связистам остаются приоритетом.

Многие зарубежные операторы предпочитают заполненным гидрофобом ОК конструкции с водоблокирующими элементами. Видите ли перспективы таких ОК на российском рынке?

Я верю, что такие конструкции обязательно завоюют популярность и на нашем рынке. Эти кабели выгодны, в первую очередь, подрядным организациям, так как процесс монтажа муфт становится существенно проще и быстрее. Мы активно пропагандируем такие конструкции.

Сегодня одной из актуальных государственных задач является импортозамещение. Работаете ли вы в этом направлении с потенциальными российскими поставщиками материалов?

Мы уделяем этому вопросу много внимания. К сожалению, не все получается, так как у нас очень жесткие требования к материалам. Это продиктовано не только нашими локальными правилами, но и корпоративными правилами группы OFS/Furukawa Electric. Без этого невозможно изготовить кабель, который будет служить многие десятилетия. Согласно корпоративным правилам по любому материалу число поставщиков не может быть меньше трех.

Мы регулярно получаем опытные партии различных материалов, тщательно их отработываем. Честно говоря, обидно за ряд российских производителей, что качество их продукции еще не дотягивает до того уровня, который мы хотели бы видеть.

Мы используем отличную стальную проволоку из Харцызска (Донецкая область) и сейчас рассматриваем варианты дублирования ее поставок российскими предприятиями. В настоящее время ведется активная работа по переходу на отечественные поставки одного из дорогостоящих материалов, который используется примерно в 35% нашей продукции. До сих пор этот материал поставлялся спецпотребителям (я пока не хотел бы называть производителя), теперь он дорабатывается под наши требования, и я верю, что замена продукции мировых брендов произойдет. ■