

РОССИЙСКИЕ ИННОВАЦИИ ДЛЯ СВЯЗИ

Рассказывает руководитель телекоммуникационного направления кластера космических технологий и телекоммуникаций Фонда "Сколково" **М.А.Жаренов**



С самого начала создания в 2010 году Фонда развития Центра разработки и коммерциализации новых технологий "Сколково" тема телекоммуникационных технологий была выбрана в числе приоритетных, что не может не радовать отраслевое сообщество – ведь зависимость нашей связи от зарубежных оборудования и решений сегодня неоправданно велика для страны с таким интеллектуальным потенциалом. Согласно организационной структуре фонда стартапы, развивающие данное направление, опекаются кластером космических технологий и телекоммуникаций. О работе Сколково в сфере инноваций для отрасли связи мы попросили рассказать руководителя телекоммуникационного направления кластера космических технологий и телекоммуникаций М.А.Жаренова. Максим Анатольевич в связи человек не новый. Свою карьеру начал в Ростелекоме в 1994 году. Имеет значительный опыт создания компаний, развития бизнеса в области инфокоммуникационных технологий и телекоммуникаций. В команде Фонда "Сколково" – с ноября 2013 года.

Сколько компаний являются сегодня участниками вашего кластера, в том числе по направлению "Технологии телекоммуникаций"? Какова динамика "пополнения рядов"?

По итогам 2015 года кластер космических технологий и телекоммуникаций объединяет под своим крылом более 170 компаний, ведущих исследовательскую деятельность и реализующих разработки продуктов и технологий по всем приоритетным направлениям его деятельности (продукты и услуги с использованием возможностей космических средств; космическая техника; промышленные и исследовательские технологии и ПО для аэрокосмической отрасли;

приоритетные направления развития телекоммуникаций; комплексные аэрокосмические технологии). За один только прошлый год в кластере появилось 56 новых компаний-резидентов. Темы разработок примерно одной трети проектов-резидентов кластера относятся к группе форсайтов "Приоритетные направления развития телекоммуникаций".

Отрадно отметить, что прирост новых участников в 2015 году оказался в 2,5 раза больше по сравнению с аналогичным показателем 2014 года. Количество поданных заявок на статус резидента в прошлом году выросло почти в два раза по сравнению с предыдущим. В 2015 году было одобрено девять новых грантов на общую

сумму 181 млн. руб., и это не считая большого количества микрогрантов. При этом объем привлеченного стороннего софинансирования в проектные компании превысил 50%.

В рамках задач по развитию экосистемы Сколково и вовлечению в нее крупных промышленных компаний, в 2015 году нами были подписаны партнерские соглашения с четырьмя фирмами, в том числе с Qtech, одной из ведущих отечественных компаний в области разработки, производства и сервиса сетевого и телекоммуникационного оборудования.

Разработка каких телекоммуникационных решений наиболее

популярна среди участников вашего кластера?

Кластер поддерживает разработки в области телекома по следующим основным направлениям:

- беспроводные технологии радио и оптической связи, включая широкополосные системы мобильных и спутниковых телекоммуникаций;
- оборудование магистральных сетей связи, включая средства межсетевое взаимодействия;
- новые технологии и системы телеметрии;
- решения, повышающие эффективность использования радиочастотного спектра;
- технологии оптимизации и защиты волоконно-оптических линий.

Технические решения большей части проектов-резидентов как раз находятся в русле этих направлений. Хочу отметить, что в последнее время пул наших резидентов стал активнее пополняться проектами на стыке космических технологий и телекоммуникаций. Только один из примеров – компания "Д.К.Орбитал", работающая в области спутников связи.

Кто принимает решение о поддержке Фондом "Сколково" того или иного коллектива?

Алгоритм тут такой. После прохождения формальной проверки полноты заполнения заявки нашими службами решение принимается внешней Экспертной коллегией кластера, в которую входят признанные отраслевые специалисты, известные и успешные на международном рынке предприниматели, ученые из разных стран. Коллегия голосует по четырем вопросам: является ли проект теоретически реализуемым; соответствует ли команда теме проекта и поставленным целям; имеет ли ожидаемый

продукт перспективы коммерциализации, то есть возможности продаж как в России так и в мире; будут ли разрабатываемые командой продукт либо технология обладать конкурентными преимуществами перед мировыми аналогами или нет.

Если заявка наберет более 60% положительных голосов по каждому из перечисленных вопросов, то проект получает статус "резидента", то есть статус участника проекта создания и обеспечения функционирования Инновационного центра "Сколково".

Что дает компании-стартапу вхождение в состав Сколково?

Стартап получает целый ряд преимуществ. Во-первых – это налоговые льготы. У компании-резидента Сколково все налоги обнулены, кроме 14% налога на фонд оплаты труда (это обязательное медицинское страхование). Также она освобождается от таможенных пошлин и НДС при ввозе участниками проекта средств разработки из-за рубежа.

Во вторых – это право получать микрогранты в общей сумме до 4 млн. руб. в год по упрощенной схеме. После подачи заявки на микрогрант участник может получить деньги уже через 1-1,5 месяца! Конечно, для этого все же необходимо собрать минимальное количество документов. Если у заявителя уже есть договор или счет на оплату, то заполнить остальную часть документов не займет более часа. Предоставляя микрогранты, фонд помогает стартапам решать четыре задачи: патентование разработок и защита интеллектуальной собственности в целом, участие в выставках и конференциях, создание прототипа продукта, проведение испытаний продукта и его сертификация.

В третьих – это право претендовать на минигранты и гранты, решение по которым принимают Комитет по минигрантам кластера и Грантовый комитет Фонда "Сколково" соответственно. Минигранты выдаются в размере до 5 млн. руб, а гранты – до 300 млн. руб.

Впрочем, это только формализованная часть нашей поддержки проектов. Основная работа по содействию планомерному развитию проектов-резидентов и даже акселерационная поддержка полностью зависит от взаимодействия проекта-участника с кластером.

Должна ли компания-резидент физически находиться на территории Инноцентра "Сколково"?

Да, но отчасти. С первого января 2016 года местом нахождения исполнительного органа компании-участницы должно быть "Сколково". Это подразумевает размещение генерального директора организационной структуры, например, общества с ограниченной ответственностью, на территории нашего Инновационного центра.

Несмотря на то, что данное требование легко выполнить, переводя в Сколково только юридический адрес, уже многие из наших компаний-участниц переехали либо подписали предварительный договор о размещении своих офисов, лабораторий и проч. в строящемся Технопарке и других объектах центра. Уверен, что они не пожалеют об этом решении.

Организуете ли вы специализированные мероприятия для телекомнаправления?

Наш кластер организует каждый год серию мероприятий, включая участие в зарубежных выставках и конференциях. Мы предоставляем за свой счет

резидентам места на таких важных для телекоммуникационной отрасли выставках как, например, Mobile World Congress в Барселоне или "Связь" в Москве.

Каждый месяц мы проводим несколько групповых презентаций наших проектов потенциальным заказчикам из числа крупных российских предприятий с государственным участием, ключевым партнерам фонда и другим крупным игрокам рынка.

Российское оборудование связи (в отличие от некоторых программных решений) сегодня мало известно за рубежом, исключая страны СНГ. Как Сколково помогает в этом вопросе?

У фонда обширная сеть контактов как в стране, так и за ее пределами. Наши проекты побеждают на международных конкурсах, наш бренд уже узнаваем далеко не только в России. На сегодняшний день рынок телекоммуникаций не потерял своих темпов технологического развития и, как следствие, спрос на высокие технологии сохраняется крайне большим. Общеизвестно, что, например, подавляющее большинство базовых лазерных и радиотехнологий пришли в мир из России. И именно эти технологии на сегодняшний день играют ключевую роль в формировании технологического будущего мировых телекоммуникаций.

Мы помогаем российским командам искать и находить локальных отраслевых и инвестиционных партнеров за рубежом. Многие из глобальных игроков, таких как Intel, IBM, Microsoft, Cisco, Nokia, Ericsson, Siemens уже являются нашими стратегическими и ключевыми партнерами. Через эту экосистему партнерств мы также находим для наших разработчиков

выходы на крупных зарубежных заказчиков.

Работает ли Сколково с российскими операторами связи и компаниями, занимающимися производством оборудования и системной интеграцией в сфере связи?

На сегодняшний день участниками проекта являются такие известные российские производители оборудования, как QTECH и "Элтекс", среди экосистемных партнеров фонда есть крупные отраслевые системные интеграторы ("Ланит", "Техносерв", "АйТекс", "АйТи" и др.). Нашими партнерами являются корпорации "Ростех" и РТИ.

Принимают участие в конкурсных отборах проектов, внедряют решения наших резидентов все операторы сотовой связи федерального уровня. Также можно отметить активное сотрудничество с ПАО "Ростелеком".

Есть ли уже примеры коммерческих успехов компаний – резидентов телекоммуникационного направления?

Да, и таких примеров у нас в кластере много. Суммарная выручка проектов из области телекоммуникаций в 2016 году составила около 450 млн. руб. Один из стартапов заключил сделку на поставку оборудования собственного производства за рубеж на сумму около 2,5 млн. долл. США, другой – собрал на Kickstarter более 620 тыс. долл., вместо запланированных 100 000. Победители наших конкурсов успешны и на международных, таких, например, как крупная европейская конференция стартапов SLUSH в Хельсинки.

Недавно один из колумнистов МК заявил со страниц этой

газеты: "Сколково... практически стало кузницей эмигрантов". Насколько это соответствует действительности?

Совершенно не соответствует. То есть "с точностью до наоборот". Участие в "Сколково" как раз позволяет обеспечить командам разработчиков комфортные условия для того, чтобы успешно работать на родине. Наш фактически уникальный набор инструментов поддержки позволяет работать с отечественными разработками на всех стадиях: от идеи до массового производства.

Каковы итоги недавно прошедшей 4-й конференции Startup Village для вашего кластера?

Инновационная конференция Startup Village 2016, состоявшаяся в нашем Центре в начале июня, – крупнейшее региональное событие (я имею ввиду Центральную и Восточную Европу). Его посетили 20 тыс. человек, в том числе семь тысяч представителей стартапов и молодых ученых и 1,5 тыс. инвесторов.

Самым ярким событием конференции для нас стало подписание по инициативе нашего кластера соглашения о взаимодействии и стратегическом партнерстве с российской операторской компанией Tele2. В его церемонии принял участие президент Фонда "Сколково" Виктор Вексельберг. Целью соглашения является налаживание взаимодействия Tele2 и фонда как раз в сфере развития ИТ и телекоммуникаций. Тут надо добавить, что решения для телекоммуникационных компаний составляют значимую долю среди разработок еще одного нашего кластера – Информационных технологий.

Мы договорились с федеральным оператором о совместной

разработке и проведении курсов инновационных проектов и других мероприятий в области ИТ и телекоммуникационных технологий. Участие в таких проектах поможет Tele2 определить новые направления для развития бизнеса. В частности, как нам известно, оператор нацелен на поиск новых решений в области Интернета вещей (IoT), облачных сервисов, мобильной коммерции и финансовых технологий. Кроме того, Tele2 рассмотрит разрабатываемые резидентами "Сколково" проекты, которые в перспективе можно внедрить в компании для автоматизации

и повышения эффективности бизнес-процессов.

Стратегическое партнерство с Tele2 – это пока уникальный случай, когда фонду удалось добиться официального соглашения с крупным оператором мобильной связи о планомерном внедрении разработок резидентов "Сколково".

Каким Вам видится дальнейшее развитие телекомнадзора?

На мой взгляд, дальнейшее распространение OTT-сервисов и парадигмы IoT будет мейн-стримом развития отрасли

на ближайшие несколько лет. В России исторически очень хорошие перспективы для развития систем радио- и оптических телекоммуникаций. Этому способствуют уровень знаний и интеллекта наших людей. Надеюсь, именно у нас появятся технологии, способные перевернуть сегодняшние представления о возможностях взаимодействия людей или машин так же, как когда-то сеть Интернет.

Спасибо за интересную информацию.

С М.А.Жареновым
беседовал С.А.Попов

В Пермском крае дан старт навивному строительству сетей FTTH

В начале июня пермский завод "Инкаб" совместно с ЗАО "Тералинк" (Москва) и оператором МТС реализовали пилотный проект строительства распределительных сетей FTTH по навивной технологии в частном секторе в г. Добрянка (Пермский край). Новая технология была продемонстрирована дилерам завода, представителям монтажных организаций и операторов связи.

Специалисты ООО "УралМонтажАвтоматика" осуществляли монтаж распределительной сети с использованием навивной технологии с дальнейшим подключением домов абонентов.

"Мне, как представителю компании МТС и жителю Добрянки, безразличен вид наших улиц. Внедрение навивной технологии позволи-

ло нам сохранить облик города и при этом обеспечить высокоскоростной связью всех желающих абонентов, построив надежную технологичную сеть", – прокомментировал Дмитрий Буцков, руководитель группы фиксированной сети в г. Добрянка филиала ПАО МТС в Пермском крае.

Директор ООО "Уралмонтажавтоматика" Игорь Шилов отметил: "С точки зрения строительства сети одними из основных факторов являются скорость монтажа и надежность. Использование навивной технологии за счет ее простоты позволяет сократить время строительства и обеспечить соответствие сети всем необходимым нормам и требованиям".

На сегодняшний день сектор частной застройки нуждается в качественных и недорогих сетях доступа FTTH. Существующие технологии строительства волоконно-оптических сетей в таких районах либо дороги (импортные решения), либо не могут обеспечить надежность, технологичность, экономичность и эстетичный внешний вид одновременно. По мнению специалистов Инкаб и Тералинк, наиболее оптимальным решением для строительства распределительных сетей в частном секторе, удовлетворяющим всем требованиям, является навивная технология, или технология оптических жгутов.

По информации ООО "Инкаб"

Спутник представила сервисы для операционной системы Tizen

В рамках конференции и выставки Skolkovo Startup Village 2–3 июня компания "Спутник", входящая в структуру оператора связи "Ростелеком", представила прототипы своих сервисов для мобильной операционной системы (ОС) Tizen. Первым таким сервисом стал браузер, ориентированный на корпоративных пользователей.

Одна из ключевых особенностей браузера "Спутник" на ОС Tizen – это безопасность пользователя и его данных. Браузер поддерживает шифрование передачи данных и электронную подпись, а также оснащен безопасным

веб-поиском, системой предупреждения о вредоносных сайтах и технологией "Рекламоотвод" для ограничения рекламы и различных трекинговых систем, отслеживающих данные пользователя.

Максим Хромов, генеральный директор компании, отметил: "Браузер "Спутник" является частью комплексного решения для корпоративных пользователей. Сам браузер уже объединяет целый ряд решений для безопасности, а в следующих версиях наполнится информационными и коммуникационными сервисами,

например, новостным агрегатором, электронной почтой. Обязательным элементом станут интегрированные с браузером облачные сервисы, как наши, так и партнерские. Мы видим развитие данного направления в создании полноценной экосистемы российских сервисов для корпоративных пользователей, которая бы удовлетворяла их потребности в хранении и передаче данных и отвечала самым высоким требованиям к безопасности".

По информации ПАО "Ростелеком"

МГТС – лауреат премии "Права потребителей и качество обслуживания"

ПАО "Московская городская телефонная сеть" объявило о победе в VII ежегодной премии "Права потребителей и качество обслуживания" в номинации "Услуги для бизнеса. B2B" в категории "Связь и телекоммуникации".

Столичный оператор связи выдвинул на соискание премии комплексный проект по поддержке малого и среднего предпринимательства в Москве. Он включает в себя платформу-конструктор "Цифровой офис" для подбора телеком-услуг, соответствующих задачам и интересам бизнеса, а также образовательную программу, направленную на повышение ИТ-грамотности предпринимателей. МГТС реализует проект совместно с ГБУ "Малый бизнес Москвы", Московской ассоциацией пред-

принимателей и Торгово-промышленной палаты города Москвы.

"За последний год мы значительно расширили пакет наших услуг для малого бизнеса за счет современных и нетрадиционных для телеком-оператора услуг, таких как видеонаблюдение, охранная сигнализация, компьютерная помощь, – отметил директор по продажам и обслуживанию ПАО "МГТС" Герман Юртаев. – Наша ставка на комплексные решения, которые позволяют клиентам снизить свои операционные затраты до 30%, полностью оправдала себя: за год число компаний, выбирающих пакеты из двух и более услуг, выросло в 2,4 раза и составило более 40% от всей базы B2B-

клиентов. Мы рады, что наш проект получил признание профессионального сообщества и общественности, что свидетельствует о правильной выбранной нами стратегии в области работы с малым и средним бизнесом".

Ежегодная премия "Права потребителей и качество обслуживания" вручается представителям бизнеса за лучшие достижения в области соблюдения прав потребителей и повышения качества их обслуживания. Награждение состоялось 17 июня 2016 года в Сочи. В число лауреатов премии вошли крупные коммерческие компании, такие как МТС, Сбербанк, Тогас и другие.

По информации ПАО "МГТС"

Первый отечественный шассийный коммутатор

Разработчик и производитель оборудования для сетей передачи данных – ГК "НАТЕКС" – вывел в мае на рынок первый шассийный коммутатор Nateks NetXpert 6810, ставший первым российским оборудованием такого рода. Впервые новинка была продемонстрирована на выставке "Связь-2016", где это оборудование вызвало большой интерес со стороны посетителей и было подписано несколько договоров на его поставку.

NetXpert NX-6810 позволяет решать большой круг задач. Коммутатор может выступать в качестве мощного ядра корпоративной

сети, обладая высокой производительностью и отказоустойчивостью, а также резервированием всех важных компонентов системы. Также это оборудование можно применять в качестве устройств уровня агрегации для решения задач крупных операторов связи. Модульная структура позволяет одновременно получить большое количество портов (восемь интерфейсных модулей) и создать уникальную конфигурацию, необходимую конкретному заказчику (различные типы интерфейсных модулей). Все это совместно с обширным функционалом NX-6810 делает его весьма интересным реше-

нием для различных сетевых инфраструктур различных видов.

Новое оборудование обладает производительностью 12 Тбит/с, коммутация происходит на скорости до 5,12 Тбит/с. Nateks NetXpert 6810 может оперировать с высокопроизводительными модулями 10GE на скорости среды с неблокируемой коммутацией. Могут использоваться также модули 40GE и 100GE. Одна сервисная плата NX-6810 поддерживает до 512 К записей в таблице MAC-адресов и до 512 К записей в таблице маршрутизации.

По информации ГК "НАТЕКС"

Кабельный Альянс на IV Владимирском экономическом форуме

Холдинг Кабельный Альянс (ХКА) принял участие в Межрегиональном экономическом форуме "Малое и среднее предпринимательство – время быть лидерами", который проходил с 27 по 29 мая 2016 года во Владимире. Компания представила на своем стенде широкий ассортимент кабельно-проводниковой продукции, в том числе кабели связи, судовые, для большой энергетики, выпускаемые кольчугинским заводом "Электрокабель".

Генеральный директор ООО "ХКА" Аркадий Рудой продемонстрировал современные разработки губернатору Владимирской области Светлане Орловой и ее коллегам. Особый

интерес у высоких гостей вызвали изделия для энергетической отрасли, в частности, кабели с токопроводящей жилой секторной формы. Они имеют меньший размер и большую гибкость по сравнению с традиционными кабелями с круглой жилой, поэтому их проще монтировать.

Кабельный Альянс также принял участие в деловой части программы мероприятия. В рамках круглого стола "Безопасность потребительского рынка. Добросовестная конкуренция, как стимул экономического роста Владимирской области" представители холдинга поделились своими предложе-

ниями о методах борьбы с недобросовестными производителями.

"Холдинг Кабельный Альянс и завод "Электрокабель" уже четвертый год участвуют в форуме. Для нас это возможность презентовать свой бренд, продемонстрировать продукцию, которая соответствует всем техническим требованиям. Здесь собрались лидеры в своих отраслях, к которым относится и Кабельный Альянс", – отметил генеральный директор ООО "ХКА" Аркадий Рудой.

По информации ООО "Холдинг Кабельный Альянс"

Ростелеком открыл "Зеленый коридор"

ПАО "Ростелеком" открыло российским операторам связи и корпоративным пользователям "Зеленый коридор", позволяющий официально оформить размещение кабелей связи, которые уже проложены в линейно-кабельных сооружениях связи (ЛКСС) этого оператора Ростелекома, но по которым не были надлежащим образом заключены договорные отношения. Контрагент может заявить о своем желании легализовать требуемое количество участков кабельной канализации в любом регионе Российской Федерации.

Ростелеком оказывает содействие в оформлении договорных отношений в максималь-

но короткие сроки. По желанию контрагента оформление необходимой проектной документации может быть осуществлено силами самого владельца канализации.

Предложение действует по 01.08.2016 года. Обязательным условием "Зеленого коридора" является обращение в электронном виде по адресу green-line@rt.ru.

Предупреждается, что условия "коридора" не распространяются на нелегально проложенные кабельные трассы, которые были выявлены в результате инвентаризации линейно-кабельных сооружений Ростелекома.

ПАО "Ростелеком" регулярно проводит

инвентаризацию в собственных линейно-кабельных сооружениях для исключения несанкционированного нахождения в них кабелей, так как несанкционированные прокладка и нахождение кабелей в канализации могут привести к нарушению оказания услуг связи абонентам компаний, размещающих свои кабели на законных основаниях. О проведении инвентаризации и последующих отключениях операторы уведомляются заблаговременно.

По информации ПАО "Ростелеком"

Глава Минкомсвязи РФ встретился с еврокомиссаром

Министр связи и массовых коммуникаций Российской Федерации Николай Никифоров встретился с ответственным за вопросы цифровой экономики и информационного общества членом Европейской комиссии (еврокомиссаром) Гюнтером Эттингером. Встреча состоялась 17 июня в рамках Двадцатого юбилейного Петербургского международного экономического форума. Стороны обсудили раз-

витие информационных и коммуникационных технологий в России и странах Евросоюза.

Встреча стала продолжением возобновившегося отраслевого сотрудничества "Диалог Россия – ЕС по информационному обществу". Первый диалог с представителями аппарата Европейской комиссии после возобновления взаимодействия прошел в формате видеоконференции в мае 2016 года. Ключевыми

темами обсуждения стали вопросы координации радиочастот, авторское право, управление сетью Интернет. Во встрече принимали участие представители профильных департаментов Минкомсвязи России, МИДа России и ФГУП "Главный радиочастотный центр".

По информации пресс-службы Минкомсвязи России

Yealink сделал шаг вперед

С 13 по 16 июня в г. Сямьнь (КНР) прошла всемирная конференция партнеров компании-производителя Yealink, получившая название Step forward (Шаг вперед). Среди приглашенных были специалисты более 50 дистрибьюторов оборудования вендора со всего мира. Россию представляла делегация эксклюзивного дистрибьютора в нашей стра-

не –ООО "АйПиМатика" – во главе с генеральным директором компании Михаилом Усовым.

Встреча была организована не только с целью подведения итогов, но и для совместной разработки плана развития набирающего все большую популярность телекоммуникационного бренда в будущем. Главной темой события стали реше-

ния видеоконференц-связи от Yealink.

В процессе состоявшегося в ходе мероприятия подведения итогов 2015 года компания "АйПиМатика" получила престижный статус Yealink High Value Partner.

По информации ООО "АйПиМатика"