

САВЕХ 2017: смотр кабельной индустрии

С. Попов

DOI: 10.22184/2070-8963.2017.64.3.20.23

С 21 по 23 марта в Москве состоялась единственная в России выставка кабельно-проводниковой продукции Cabex.



Площадь 16-й Международной выставки кабельно-проводниковой продукции, организованной в КВЦ "Сокольники", выросла в сравнении с предыдущим годом на 10%. В Cabex 2017 приняли участие со стендом 132 компании из России, Беларуси, Германии, Италии, Китая, Сербии, США, Франции. Среди них не только ведущие российские производители кабелей и проводов, но и крупные международные корпорации Leoni, Nexans (она была представлена заводом "Угличкабель") и Prysmian (также имеет завод в нашей стране - "Рыбинскэлектрокабель"). По данным организаторов событие посетили 4293 человека, это на 9% больше, чем в прошлом

году. Второй год подряд генеральным спонсором выставки была компания Xinming (КНР), производитель оборудования для производства кабелей.

Главной особенностью Cabex 2017 стало проведение в ее рамках Первого всероссийского кабельного конгресса. В течение двух дней его работы прошли пленарные дискуссии, пять секционных заседаний, было заслушано более 40 докладов. Делегатами конгресса стали 382 специалиста.

На торжественном открытии с приветственным словом к гостям и участникам выставки и конгресса обратились заместитель директора

департамента станкостроения и инвестиционного машиностроения Минпромторга России Олег Токарев, заместитель руководителя департамента топливно-энергетического хозяйства города Москвы Иван Новицкий, заместитель председателя правительства, министр промышленности, науки и новых технологий Республики Мордовия Александр Седов и др.

Первым на конгрессе выступил генеральный директор ОАО "ВНИИКП" Геннадий Мещанов, который вкратце рассказал об истории кабельной отрасли в России. Озвучил он и сегодняшнее положение дел в кабельной промышленности и поделился прогнозом на 2017 год. Хотя этот прогноз и свидетельствует о некотором восстановлении после провала в 2015-2016 годах, однако большого роста не будет – 103-105% относительно 2016 года. Что же касается развития отрасли, то руководитель отраслевого НИИ подчеркнул, что для загрузки уже существующих мощностей необходима борьба с необоснованным импортом и развитие экспорта с государственной поддержкой. Также необходимо развитие химпроизводства для снижения зависимости от импорта полимерных материалов для кабельной промышленности.

Отметим также выступление заместителя председателя правительства Республики Мордовия Александра Седова. Он, как представитель "кабельного региона", где кабельная промышленность генерирует порядка 30% регионального бюджета и внебюджетных поступлений, подчеркнул важность развития и поддержки отрасли: "У нас сформировалось два ведущих направления, из которых сформировались промышленные кластеры. Первый – это светотехника и оптоволоконная промышленность, и второе – кабельный кластер. Сейчас, на наш взгляд, тот период, когда требуется консолидация отрасли кабельной промышленности. Мы в Республике попытались сделать это через кластер, но Ассоциация "Электрокабель" тоже может сыграть в этом большую роль для того, чтобы

русский кабель стал международным брендом и чтобы наша кабельная продукция заявила о себе на международных рынках, дав дополнительный импульс для развития отрасли, а кабельная отрасль потащит за собой и переработку меди, и алюминия, и пластикаты, и т.д."

Одна из секций конгресса была посвящена технологиям и оборудованию для производства кабелей и проводов. К сожалению, она показала, что импортозамещение в данной сфере продвигается слабо. Единственным представителем отечественного кабельного машиностроения был Борис Ревзин, генеральный директор ООО "ВНИИКП-Маш". Предприятие осуществляет разработку и изготовление оборудования для производства проводов и кабелей. Впрочем, технологические узлы закупает у зарубежных партнеров. Сама компания разрабатывает бумагообмоточные машины, лентообмоточные машины, станки для перемотки проводов и проволоки, тяговые, отдающие и приемные устройства и кабельные катушки.

Предприятие имеет в своем активе крупные проекты. Так, оно поставило технологические линии для завода "Курган-Кабель", на котором работает более 20-ти единиц оборудования "ВНИИКП-Маш", в частности транспортирующие системы и системы управления. Б.Ревзин также отметил совместную с Институтом ядерной физики Сибирского отделения РАН разработку – оборудование по производству трубчатого сверхпроводящего кабеля для сверхпроводящих магнитов коллайдера NICA, где крутильно-изолирующая линия была создана компанией "ВНИИКП-Маш".

В Cabex 2017 принял участие ряд российских и зарубежных компаний, производящих кабели связи, в том числе оптические (ОК).

Стенд "Холдинга Кабельный Альянс" (ХКА), объединяющего такие предприятия как АО "Сибкабель", АО "Уралкабель" и АО "Электрокабель" Кольчугинский завод" (ЭКЗ), стал одним из самых



больших на выставке. Были представлены линейки кабельно-проводниковой продукции для энергетической, нефтегазовой, телекоммуникационной, горнорудной и других отраслей. Следует отметить, что на стенде ХКА впервые появилась знаменитая кольчугинская металлическая посуда, производство которой имеет богатую историю. Ее изготовитель – завод "Кольчугцветмет" – в данный момент проходит процедуру объединения с ЭКЗ.

ЭКЗ изготавливает кабели связи как оптические, так и с медными жилами. Наряду с освоением новых типов ОК специалисты завода продолжают расширять предложение медножильных кабелей связи. Так, в Кольчугине за последний год организовано производство симметричных высокочастотных кабелей с пленко-пористо-пленочной изоляцией типа МКПп. Такой тип изоляции позволяет обеспечить высокие электрические характеристики и достигнуть нормируемых параметров кабелей с кордельно-стирофлексной изоляцией типа МКС. Новая продукция выпускается в вариантах $4 \times 4 \times 1,2$ и $7 \times 4 \times 1,2$, в том числе в исполнении с полимерной оболочкой, не распространяющей горение при групповой прокладке и не содержащей галогенов (нг(A)-HF).

Еще одно новое семейство кольчугинских кабелей связи – Lf PEHF(A). Эти кабели (торговая марка HoldCom) имеют пленко-пористо-пленочную изоляцию и оболочку из полимерных материалов, не распространяющих горение при групповой прокладке и не содержащих галогенов. Они производятся емкостью до 1200 пар с различным диаметром жил, кроме того, есть исполнение с использованием "сухих" водоблокирующих материалов для продольной герметизации кабеля.

Крупнейшим по объемам выпуска ОК среди экспонентов Cabex 2017 был завод "Саранскабель-Оптика" (СКО). В непростом для производства кабелей связи 2016 году на фоне стагнации рынка саранский завод обеспечил рост продаж на 28%. Предприятие

постоянно увеличивает ассортимент кабельной продукции. В прошлом году, в частности, начат выпуск кабелей типов ОКЛс и ОКБс (с оптическими модулями из нержавеющей стали) в огнестойком исполнении FRHFLTx.

Необходимо отметить, что завод производит широкий ряд продукции для энергетики. Это грозозащитные тросы и стальная проволока, плакированная алюминием, и различные виды специальной оптической продукции: ОК, встроенные в грозозащитный трос (ОКГТ); кабели для намотки на фазные провода; различные комбинации ОК с проводами СИП.

СКО входит в состав саранского холдинга "Оптикэнерго". В рамках экспозиции на выставке были представлены еще два предприятия холдинга: совместное российско-испанское предприятие "САРМАТ" по производству спиральной арматуры для крепления и защиты самонесущих ОК, грозозащитных тросов и кабелей, встроенных в грозозащитный трос, и завод "ЭМ-КАБЕЛЬ", изготавливающий силовой кабель и неизолированные и изолированные провода.

Линейка изделий завода "САРМАТ" позволяет СКО комплектовать свою продукцию всей необходимой арматурой для подвеса кабелей на воздушных линиях электропередач. На стенде "САРМАТ" можно было познакомиться с вновь освоенным в производстве видом спиральной арматуры – ограничителем короны ОКС. Принцип работы ОКС состоит в том, что он поднимает собственный потенциал зажима и делает его выше, чем у окружающего зажима электрического поля, ограничивая коронообразование. Применение ОКС позволяет продлить срок службы самонесущего ОК, подвергающегося воздействию электрического поля выше 20 кВ.

Еще один производитель ОК – "Самарская оптическая кабельная компания" (СОКК) – была представлена на общем стенде холдинга ЗАО "Самарская кабельная компания". В апреле 2017 года СОКК отмечает 20-летие со дня основания. Компания стала первым в России



совместным (российско-американским) предприятием по производству оптических кабелей.

Надо отметить, что в ассортиментный ряд СОКК наряду с широкой линейкой ОК уже несколько лет включены комбинированные кабели. Конструкция кабелей семейства КСППг включает как оптические

волокна (до 32-х), так и медные проводники 1×4×0,9 или 1×4×1,2. Комбинированные кабели предназначены для прокладки в кабельной канализации, в коллекторах, шахтах и туннелях, грунтах 1-3 категорий, по стенам зданий и сооружений, по мостам и эстакадам. ■

Спутниковый ШПД в Арктике

29–30 марта 2017 года система спутниковой связи, развернутая ГП КС в Арктическом регионе, позволила представителям средств массовой информации оперативно организовать освещение мероприятий Международного арктического форума "Арктика – территория диалога" и визита первых лиц Российской Федерации на остров Земля Александры архипелага Земля Франца-Иосифа. ФГУП "Космическая связь" предоставило СМИ необходимый широкополосный спутниковый канал связи. Он использовался журналистами для своевременной передачи на "большую землю" материалов о ходе визита.

ГП КС оказывает услуги спутниковой связи на острове Земля Александры архипелага Земля Франца-Иосифа для научной базы ФГБУ "Национальный парк "Русская Арктика". Среди проектов, реализованных предприятием за последнее время в Арктическом регионе, следует отметить предоставление услуг спутниковой связи в интересах ФГУП "Атомфлот" на атомных ледоколах "Ямал" и "50 Лет Победы", которые обеспечивают круглогодичное функционирование северного морского пути. На судах организованы широкополосный

доступ в интернет и онлайн-видеотрансляция. Организованная специалистами ГП КС видеотрансляция с борта ледокола "50 лет Победы" позволила в реальном времени контролировать безопасность экспериментальной проводки и швартовку в порту Сабетта (проект "Ямал-СПГ") первого газовоза ледового класса для транспортировки сжиженного природного газа "Кристоф де Маржери", принадлежащего ПАО "Совкомфлот".

По информации ФГУП "Космическая связь"

"Ростелеком" становится интегратором

ПАО "Ростелеком" заключило контракт с ФК "Зенит" на оказание интеграторских услуг в рамках проекта по внедрению в футбольном клубе решения SAP для создания новой системы работы с болельщиками. Стоимость контракта составила 44,5 млн руб. сроком на три года.

Оператор предоставит футбольному клубу облачное решение, а также установит в собственном ЦОДе программно-аппаратный комплекс, специализированный под внедрение ПО SAP. Для этого компания осуществляет закупку оборудования, проводит подготовительные работы и тесты по организации инфраструктуры ИТ-ландшафта в соответствии с техническим заданием и рекомендациями SAP.

По итогам реализации проекта "Ростелеком" будет оказывать услуги технической поддержки созданной ИТ-инфраструктуры: комплексный мониторинг и администрирование всей инфраструктуры в режиме 24×7, полный цикл сопровождения операционных систем, техническую поддержку оборудования и системного ПО, предоставит линию поддержки.

Валерий Ермаков, вице-президент по работе с корпоративным и государственным сегментами ПАО "Ростелеком", отмечает: "Портфель сервисов "Ростелекома" для корпоративных клиентов в последнее время значительно трансформировался и расширился: теперь наша компания предоставляет не только традиционные услуги, например, аренду кана-

лов – у нас целый спектр современных облачных сервисов. Именно облака сегодня являются одними из самых востребованных услуг у наших заказчиков. Мы очень рады, что теперь и футбольный клуб "Зенит" является нашим "облачным" клиентом. В этом проекте мы выступаем в партнерстве с компанией SAP, которая внедряет для "Зенита" систему эффективной работы с болельщиками. Она позволит вести историю взаимоотношений со всеми целевыми аудиториями клуба, а болельщики смогут получать индивидуальные предложения, скидки на приобретение билетов и многое другое. Это уникальный ИТ-проект для спортивной индустрии нашей страны".

По информации ПАО "Ростелеком"