

MAILLEFER на Wire Russia 2017

П.Сергеев

DOI: 10.22184/2070-8963.2017.66.5.28.29

На состоявшейся в Экспоцентре в Москве 8-й Международной выставке оборудования для производства и обработки проволоки и кабеля Wire Russia 2017 одним из самых крупных был стенд группы компаний Mailliefer.

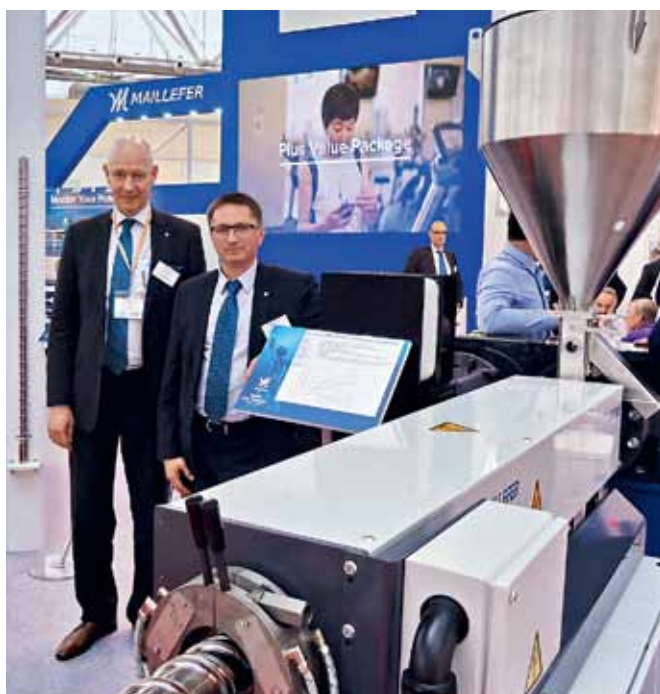
Фирма со штаб-квартирой в Вантаа (Финляндия) является одним из признанных мировых лидеров в области технологий производства проводов, кабелей и труб. Продукция Mailliefer хорошо известна специалистам российской кабельной промышленности – в нашу страну поставлено уже свыше 150 экструзионных линий. К примеру, одно из самых современных предприятий по выпуску оптических кабелей (ОК) – завод "Инкаб" (г. Пермь) – оснащено

экструдерами только данного производителя и продолжает пополнять парк этого оборудования.

На выставке Mailliefer представляла широкий диапазон экструзионного оборудования для всех классов кабелей, в том числе телекоммуникационных. Как рассказал глава представительства компании Александр Чамов, экспозиция представляет целый ряд новых для российской аудитории решений. Особо он выделил самую скоростную на сегодня на мировом рынке линию для производства оптических модулей (ОМ) – OEL 40///Explore. Линия позволяет в реальных заводских условиях изготавливать модуль со скоростью до 850 м/мин. Весьма нагляден такой пример: за один день на ней можно произвести ОМ длиной, достаточной для прокладки линии связи от Москвы до Самары. При такой скорости оборудование успешно обеспечивает непрерывный контроль выполнения норм на избыточную длину волокна в модуле и поступку при использовании различных типов пластификаторов как для сухих конструкций, так и с наполнением ОМ гелем.

Другое инновационное решение, продемонстрированное на российской выставке, – шнек Giselle 45-30D для физического вспенивания полиэтилена. Он используется в технологии наложения трех слоев изоляции (Skin-Foam-Skin) с впрыскиванием азота для LAN-кабелей, медножильных кабелей связи и специальных кабелей. Шнеки производятся с диаметром 45, 60, 80 и 100 мм.

По мнению А.Чамова, большой интерес для российского рынка сегодня представляет также освоенная в производстве Mailliefer линия для наложения изоляции из сшиваемых фторполимеров для авиакосмических проводов. Это оборудование полностью протестировано совместно с заказчиками на опытном



Менеджер по продукции для производства ОК Яри Нюканен и Александр Чамов у экструдера с воздушным охлаждением MXC 80-24D



производстве в Финляндии и уже приобретено компаниями из Индии и Китая.

На стенде можно было также познакомиться с представленным на рынке в 2016 году набором Value Package Plus. Он представляет собой разработанное специалистами финской компании решение, ориентированное на заказчиков, которым необходимо, отвечая на возрастающий спрос, как можно быстрее нарастить производственные мощности. Такой подход актуален, в частности, для производителей ОК во многих странах мира. Ведь при победе в крупном тендере не исключена ситуация, когда имеющихся мощностей недостаточно.

Компания Maillefer разработала " типовые " решения наиболее часто востребованных линий, которые позволяют сократить срок их поставки и ввода в эксплуатацию примерно в два раза. За счет предварительной конфигурации и рекордно быстрого запуска по принципу "включай и работай" интервал между заключением контракта и началом серийного производства сокращен до 5-6 мес. В пакет поставки входит

не только доставка самой линии в короткий срок, но также проверка монтажа и пусконаладка.

На выставке было представлено новое сервисное направление компании - "Консультации Maillefer". Его задача - предоставление индивидуальных решений для совершенствования технологического процесса производителей кабелей и проводов. Компанией накоплен уникальный опыт, например, выполнено свыше 80 технических обоснований создания завода. Услуги включают обучение, обследование технологических процессов, комплексное обследование линий, технологический сервис и другое. Как подчеркнул А.Чамов, в штате российского представительства Maillefer состоят инженеры высокой квалификации, которые консультируют производителей кабельной продукции не только в России, но и регулярно выезжают на заводы в ближнее и дальнее зарубежье. Многие посетители выставки за четыре дня ее работы воспользовались шансом получить профессиональные консультации непосредственно на стенде Maillefer. ■