

## БРЕНД "ИНТЕГРА-КАБЕЛЬ" считается одним из лучших по качеству

Рассказывает руководитель ИООО "СОЮЗ-КАБЕЛЬ" (зарегистрированные товарные знаки: "Интегра-Кабель", "СОЮЗ-КАБЕЛЬ") **И.А.Замятин**

DOI: 10.22184/2070-8963.2019.80.3.8.13



В марте текущего года к исполнению обязанностей директора Иностранного общества с ограниченной ответственностью "СОЮЗ-КАБЕЛЬ" – производителя волоконно-оптического кабеля (ВОК), располагающегося в г. Витебске (Республика Беларусь), приступил Иван Алексеевич Замятин. Сегодня высококачественная продукция, выпускаемая этой витебской компанией под товарным знаком "Интегра-Кабель", пользуется заслуженным спросом не только в Российской Федерации, но и практически на всем постсоветском пространстве, включая входящие в Европейский Союз страны Балтии. По итогам 2018 года компания достигла одного из лучших показателей по приросту выпуска ВОК среди предприятий, представляющих статистику в НП "Ассоциация "Электрокабель", – 45,9% к уровню 2017 года. Об истории, сегодняшнем дне и перспективах развития ИООО "СОЮЗ-КАБЕЛЬ" И.А.Замятин рассказал в интервью шеф-редактору "ПЕРВОЙ МИЛИ".

**Каким был ваш путь в кабельную промышленность?**

Выбор мой был осознанным и неслучайным. Еще будучи студентом Московского энергетического института (сегодня это НИУ "МЭИ"), я начал работу в специализированном отраслевом журнале "Кабели и провода". Новые разработки, новинки техники и технологий, научные исследования – все это вдохновляло и двигало мною. Чуть позже, одновременно с работой в журнале, я начал сотрудничать с Международной ассоциацией

производителей кабельной продукции и оборудования для ее производства "Интеркабель", где принимал участие в организации конференций и других мероприятий. А это – знакомство с известными специалистами, учеными, обсуждение проблем, поиск решений.

Таким образом, еще до окончания университета я получил уникальную возможность на практике достаточно неплохо разобраться и изучить специфику работы кабельной подотрасли электротехнической

промышленности. Но что особенно меня интересовало – это волоконная оптика, разработка и производство волоконно-оптического кабеля. Поэтому, получив диплом инженера, я пришел на работу в ООО "ВНИИ КП-Оптик", возглавляемое известным специалистом по волоконной оптике Ю.Т.Лариным. В этой компании я прошел практический путь профессионального роста от должности рядового инженера до исполнительного директора.

## Как продвигалась ваша карьера в ООО "Интегра Кабельные Системы"?

В ООО "Интегра Кабельные Системы" я был приглашен летом 2014 года. За плечами уже был багаж знаний и опыта. Свою деятельность в этой компании я начал в сфере закупок материалов для производства волоконно-оптического кабеля. Пригодились и мои технические знания. Очень скоро я стал принимать участие в разработке и испытаниях новых конструкций ВОК, которые были востребованы рынком, вместе со специалистами нашего делового партнера ИООО "СОЮЗ-КАБЕЛЬ". Были частые командировки, решение вопросов в различных областях деятельности.

Со временем я для себя решил, что хочу быть ближе к производству, к техническим вопросам, разработкам. Так в 2016 году с согласия руководства ООО "Интегра Кабельные Системы" я принял приглашение ИООО "СОЮЗ-КАБЕЛЬ" возглавить направление деятельности, связанное с международным сотрудничеством по закупке материалов и комплектующих, необходимых для производства ВОК. Однако одними закупками я ограничен не был. Появилась возможность реализовать свои знания и опыт в области производства и продаж. В какой-то момент возник вопрос о расширении моих полномочий де-юре. В апреле 2017 года я был назначен заместителем директора ИООО "СОЮЗ-КАБЕЛЬ", а в настоящее время исполняю обязанности директора.

## Что представляет собой компания ИООО "СОЮЗ-КАБЕЛЬ" сегодня?

Наша компания была создана и зарегистрирована

на территории СЭЗ "Витебск" в 2003 году и с 2004 года стала первым предприятием по производству ВОК на территории Республики Беларусь. Серийный выпуск волоконно-оптического кабеля начался в 2005 году и в течение пяти лет "СОЮЗ-КАБЕЛЬ" вошел в группу лидеров рынка производства и продаж ВОК на территории России и стран СНГ.

## В 2017 году мы организовали собственное подразделение по высококачественной технической окраске оптического волокна

Главные технические специалисты были приглашены на работу в ИООО "СОЮЗ-КАБЕЛЬ" из России. Они внесли значительный вклад в подготовку белорусских специалистов. На текущий момент штат нашей компании состоит из 130 работников. Отмечу, что работников ИООО "СОЮЗ-КАБЕЛЬ" отличает традиционное для белорусских производителей очень ответственное отношение к своей работе, что создает для нашей компании дополнительную гарантию неизменного уровня качества выпускаемой продукции. Среди работающих сегодня не менее половины трудятся с момента открытия предприятия. У нас низкая текучесть кадров, средний уровень заработной платы примерно на 30% превышает среднюю цифру по г. Витебску.

ИООО "СОЮЗ-КАБЕЛЬ" расположено непосредственно

в г. Витебске на оптимальной для любых коммуникаций территории площадью 2,3 га, что позволило логистически удобно разместить производственный корпус, складские, административные помещения, испытательное поле производственной лаборатории. Имеются даже небольшой спортивный зал и спортивная площадка для сотрудников.

Наша продукция изготавливается на технологическом оборудовании лучших мировых производителей, таких как Nextrom, с единой системой управления, с помощью которой осуществляется мониторинг производственных процессов и строгий контроль качества выпускаемой продукции. Номенклатура производимых нами кабелей позволяет заказчикам проложить волоконно-оптическую линию в любых вариантах и условиях: в зданиях, в кабельной канализации, по опорам линий электропередач, в грунт, включая скальный и подверженный мерзлотным деформациям, в болотах глубиной до 2 м.

В 2017 году мы организовали собственное подразделение по высококачественной технической окраске основного производственного материала – оптического

волокна (ОВ), что, полагаю, создало для нашей компании определенные конкурентные преимущества. Нынешние производственные мощности компании обеспечивают переработку до 1 млн км ОВ в год.

Наше преимущество и гордость – лабораторный комплекс оборудования для испытаний. Аккредитованная лаборатория компании обеспечивает оперативное проведение основных видов механических и климатических испытаний кабеля: на стойкость к растяжению, раздавливанию, удару, осевому кручению, рывку, многократным и статическим изгибам, петлеобразованию, продольному распространению воды, устойчивости к изменениям температур и прочее. Все виды и методы проверки проводятся согласно стандартам Республики Беларусь и РФ. В ближайшей перспективе наша компания намерена расширить спектр деятельности лаборатории за счет освоения полного комплекса испытаний кабеля в соответствии с международными стандартами IEC. Для этого уже многое сделано. Испытательное поле лаборатории получило новое просторное помещение, уже закуплены и планируются к закупке новые испытательные стенды

и приборы, в том числе для измерения оптических параметров ОВ, увеличен штат высококвалифицированных работников, изучаются и осваиваются новые методики испытаний.

**В странах СНГ сегодня уже немало компаний, производящих ВОК. Как вам удается выдерживать конкуренцию и обеспечивать высокие темпы роста продаж?**

Конкуренция сегодня, действительно, существует и усиливается. Появляются новые компании, расширяются производственные мощности действующих. Но это и стимул к развитию. Мы тоже не стоим на месте. Каждая компания стремится занять свою нишу на рынке.

Бренды "Интегра-Кабель", "СОЮЗ-КАБЕЛЬ" изначально и многие годы позиционировались на рынке как премиальные. Такое позиционирование остается актуальным и сегодня. Наша компания считает недопустимым снижать цену на производимую продукцию за счет снижения ее качества, поскольку волоконно-оптический кабель низкого качества не сможет прослужить потребителю достаточно долго. В этом отношении к производимой продукции и бизнес-стратегии ИООО "СОЮЗ-КАБЕЛЬ"

находит поддержку в лице многих заказчиков, которые являются приверженцами нашей марки в течение длительного времени.

Уважая других производителей и используемые ими для продвижения товара торговые марки, полагаю, что продукция под брендом "Интегра-Кабель" считается одной из лучших по качеству на рынке ВОК. Немаловажно отметить, что отгрузка базового ассортимента нашей продукции осуществляется в срок не более двух дней с момента размещения заказа со складов во всех федеральных округах России. Благодаря постоянному анализу спроса и предложения и заблаговременно сформированным складским запасам нам удалось удовлетворить запросы заказчиков в горячий период дефицита ВОК, возникшего на рынке летом 2018 года.

**Какие преимущества дает размещение производства в Республике Беларусь?**

Географическое расположение производственных площадей позволяет одинаково быстро поставлять продукцию на рынки России, СНГ и Восточной Европы. Витебск расположен на расстоянии немногим более 500 км от Москвы,



до Киева – 550 км, до Риги – 500 км, до Вильнюса – 360 км.

Республика Беларусь является сегодня своеобразным окном между Россией и целым рядом соседних стран. Например, нашу продукцию уже давно оценили в странах Балтии. Мы успешно поставляем волоконно-оптический кабель на рынок Украины несмотря на то, что в этой стране есть крупные локальные производители ВОК. Среди наших покупателей в этой стране такие крупные операторы связи, как "Укртелеком", "Киевстар", "Vodafone Украина". Мы поставляем продукцию практически во все страны СНГ. По итогам 2018 года примерно 50% наших продаж приходились на Россию, а остальные – на страны ближнего зарубежья. В текущем году список стран-импортеров производимой нами продукции уже пополнила Республика Афганистан.

### Как вы боретесь с подделками продукции вашей компании?

Подделка продукции известных производителей, и не только изготовителей ВОК, – огромная проблема современного мирового рынка. Изготовление подделок, продажа их по демпинговым ценам позволяет быстро и необоснованно много заработать нечестным на руку дельцам. При этом покупатель получает некачественный, а порой и опасный товар, а в результате в первую очередь страдает деловая репутация добросовестных производителей. В то же время следует отметить, что рынок кабельной продукции не столь подвержен подделкам как потребительский, но проблема все

же существует. Использование поддельного кабеля в ряде случаев будет иметь катастрофические последствия. Например, контрафактный волоконно-оптический кабель, изготовленный из некачественного материала, проложенный внутри любых зданий, в случае пожара может приве-

### Ведется ли работа по импортозамещению используемых для производства ВОК материалов?

Мы постоянно держим этот вопрос на контроле. Эксплуатационные характеристики, надежность и долговечность ВОК во многом определяется качеством используе-

## Бренды "Интегра-Кабель", "СОЮЗ-КАБЕЛЬ" изначально и многие годы позиционировались на рынке как премиальные

сти к отравлению продуктами горения и гибели людей.

Наша компания, как и любой добросовестный и ответственный производитель, принимает меры для защиты своей продукции от подделок. Так, еще с 2014 года паспорта на производимый ВОК снабжаются голографической меткой с брендом "Интегра-Кабель". Кроме того, каждая строительная длина выпущенного кабеля имеет уникальный идентификационный номер, по которому можно получить информацию о типе произведенного ВОК, дате выпуска, результатах осуществленного внутреннего контроля качества. Чтобы полностью исключить вероятность приобретения поддельного волоконно-оптического кабеля, мы рекомендуем обращаться к нашим региональным дилерам, информация о которых размещена на официальном сайте.

мых в производстве материалов. Всем известны мировые лидеры в производстве материалов для кабельной промышленности, продукция которых уже на протяжении многих лет используется как нашей компанией, так и большинством производителей ВОК.

Однако в последние годы компании из стран ЕАЭС, в первую очередь России и Беларуси, достигли значительных успехов в разработке и производстве кабельных материалов. Как я упоминал ранее, на территории нашей компании функционирует собственная аккредитованная производственная лаборатория, оборудование которой позволяет на высочайшем уровне и оперативно оценить качество не только готового волоконно-оптического кабеля, но и закупаемых нами для производства материалов. Мы уже протестировали многие образцы новых материалов

и отмечаем их очень достойное качество. Следует отметить, что использование белорусских и российских материалов дает преимущество не только в цене. Это и защита от колебаний курсов валют, возможности оперативной поставки, более тесное взаимодействие с поставщиком в деле совершенствования производимой конечной продукции.

Существуют, конечно, и сложности. Внедрение нового материала зачастую требует длительного и трудоемкого процесса разработки и тестирования технологических режимов переработки, адаптации конструкций волоконно-оптического кабеля. В первую очередь проводится сравнительное лабораторное тестирование нового материала с уже используемыми в производстве. При

экономической эффективности материал может быть рекомендован к использованию в качестве основного. Также преграды могут возникать и со стороны покупателя. Некоторые операторы связи с опаской относятся к использованию в волоконно-оптическом кабеле новых материалов, выдвигая при закупках технические требования с указанием необходимости применения материалов определенных производителей. Несмотря на это работа ведется, ее результаты уже ощутимы. Главное требование при этом – сохранение и повышение уровня качества производимого волоконно-оптического кабеля.

В качестве примера успешного импортозамещения могу отметить нашу работу с белорусским производи-

тели – "ПКБ Энергия", производителя из г. Орша Витебской области.

Мы стали первой компанией в СНГ, которая еще с августа 2017 года стала использовать в серийном производстве однострановое ОВ производства саранского АО "Оптиковолокonné Системы" (ОВС). За два года сотрудничества мы убедились как в высоком качестве волокна, так и в надежности этого делового партнера. Сегодня АО "Оптиковолокonné Системы" – наш основной поставщик высококачественного оптического волокна, но по желанию заказчиков мы производим ВОК на основе волокна иных производителей, как прошедших сертификацию в Российской Федерации, так и имеющих международную сертификацию.

## Мы постоянно держим вопрос импортозамещения используемых для производства ВОК материалов на контроле

положительных результатах закупается пробная партия и изготавливается опытная длина кабеля для проведения испытаний. Далее новый материал используется в производстве параллельно с уже рекомендовавшими себя материалами для оценки стабильности качества каждой партии и анализа на технологичность переработки. Только после всех этих испытаний с учетом расчета

телефон и поставщиком полиэтилена – заводом "Полимир" ОАО "Нафтан" (г. Новополоцк, Витебская область Беларуси). Производимые им композиции мы используем наряду с продукцией австрийской Vogealis. Качественный стеклопластиковый прутки нам предоставляет ООО "Русстеклопласт".

Отмечу, что высококачественные кабельные барабаны мы получаем от еще одной белорусской

**Что вы думаете о повышении пошлин на ввоз телекоммуникационного оптического волокна?**

Любое государство стремится защитить собственного производителя. Да, на пространстве ЕАЭС появился производитель оптического волокна. Пока это только один завод в г. Саранске, который в 2019 году увеличил свои производственные мощности до 4 млн км год. По моим оценкам, такого объема для обеспечения рынка будет недостаточно. Кроме того, цены на оптическое волокно ОВС и ряда одобренных в РФ зарубежных производителей выровнялись относительно уровня прошлых лет. В связи с этим повышение ввозных пошлин на ОВ в текущей ситуации не даст полезного эффекта.

Вопрос этот многосторонний и решения "в лоб" вряд ли будут оптимальными. Нужно

вырабатывать другие, более действенные механизмы регулирования. Например, крупные государственные потребители ВОК могли бы предоставить при закупках преференции производителям, которые используют отечественную марку. Заградительные пошлины на оптическое волокно при отсутствии пошлин на кабель отрицательно скажутся на экономическом положении отечественных кабельных заводов.

Как известно, пошлины на ввоз кабеля были обнулены при вступлении России в ВТО. За последние годы в Китае были созданы огромные мощности по выпуску ВОК. В настоящее время спрос на кабель там начал стремительно снижаться: основные объемы строительства выполнены, а новые проекты не обеспечивают такой потребности. В КНР существует много небольших производств, которые делают дешевый ВОК, качество которого не выдерживает никакой критики. Но и крупные китайские заводы по техническому заданию заказчика могут изготовить кабель с привлекательной ценой. Однако, надежность и долговечность такой продукции под большим сомнением. Появлению такой продукции на нашем рынке должен быть поставлен заслон. Декларирования в том виде, в котором сейчас оно существует, недостаточно. Необходимо пересматривать нормативную базу и более жестко регулировать со стороны государства саму систему проверки продукции. Без полноценных сертификационных испытаний в серьезной лаборатории, которых в России немного, ВОК не должен допускаться к прокладке.

### **Нужна ли потребителям ВОК техническая поддержка? Осуществляет ли ее ваша компания?**

В нашем бизнесе это одна из обязательных составляющих. Мы работаем с каждым клиентом индивидуально. До тех пор, пока ты не знаешь конкретных условий клиента, ты не сможешь сделать для него тот про-

и использования импортозамещающего сырья. В частности, обеспечению загрузки производства способствует, в первую очередь, активный выход на новые рынки.

Мы по-прежнему уделяем много внимания поддержке высокого уровня качества, которое всегда отличало бренд "Интегра-Кабель".

## **Техническая поддержка в нашем бизнесе – одна из обязательных составляющих**

дукт, который прослужит на его сети требуемые 25 лет.

Некоторые заказчики просят очень дешевый кабель, и мы их убеждаем, что он прослужит только до первых морозов. Не редки и противоположные случаи, когда наши специалисты объясняют клиентам, что для их проекта нет необходимости в каких-то "суперконструкциях", которые оказались в документации по ошибке проектировщиков.

Специалисты нашей компании также участвуют в доработке технических заданий на волоконно-оптическую кабельную продукцию с крупными заказчиками, например, операторами связи.

### **Какие задачи стоят перед вашей компанией на ближайшую перспективу?**

Главные задачи – рациональная загрузка производственных мощностей и снижение себестоимости готовой продукции за счет инновационных решений

Уже начата работа по комплектации производимого нами магистрального волоконно-оптического кабеля всем необходимым для его монтажа – муфтами, арматурой для подвеса на опорах и т.д. Такой подход облегчает работу наших дилеров – ведь при участии в тендерах им часто надо предложить не просто ВОК, но и обеспечить комплексную поставку. В своей лаборатории мы тестируем волоконно-оптический кабель совместно с зажимами для подвеса различных производителей и выбираем ту продукцию, которая обеспечивает оптимальное сочетание по качеству и цене. Такие комплексные поставки уже осуществляются на рынках за пределами Российской Федерации, а позже планируем распространить этот подход и на российских партнеров.

**Спасибо за интересный рассказ.**

С И.А.Замятиным  
беседовал С.А.Попов

## Iskratel усилила портфель CPE для сетей GPON



Компания Iskratel представила домашний шлюз GPON Innbox G78, повышающий производительность сети Wi-Fi до 30%, а также новое решение Mesh Wi-Fi, которое позволит операторам связи обеспечить повсеместное высокоскоростное покрытие Wi-Fi в домах абонентов.

Благодаря поддержке многопользовательского (MU) MIMO домашний шлюз Innbox G78 обеспечивает создание ячеистой сети Wi-Fi и управление удаленными точками доступа, что позволяет улучшить как про-

пускную способность Wi-Fi, так и покрытие сети. Новое решение, которое обеспечивает аппаратную поддержку стандарта Wi-Fi Alliance EasyMesh, было выведено на рынок вместе с решением Mesh Wi-Fi. Такой подход решает проблему неполного покрытия домашней Wi-Fi-сети и позволяет использовать облачную централизованную систему управления TR-069, которая предоставляет операторам связи возможность дистанционного управления и настройки абонентского оборудования (CPE).

Благодаря новому решению Mesh Wi-Fi компании Iskratel точки беспроводного доступа могут быть развернуты просто и быстро. При этом для обеспечения одинаковой зоны покрытия можно задействовать меньшее количество точек доступа. Данная функция доступна в автоматическом режиме и поддерживает управление, настройку и диагностику, которые могут быть интегрированы в домашние шлюзы GPON и систему автоматического конфигурирования TR-069. Такой подход позволяет оптимизировать работу сети, снизить эксплуатационные расходы и обеспечить постоянный мониторинг оборудования, позволяя устранять проблемы в сети до того, как от або-

нентов начнут поступать жалобы. Кроме того, конечные пользователи могут отслеживать производительность своей сети Wi-Fi через мобильное приложение.

"Мы очень рады выводу на рынок двух наших новых продуктов, направленных на нестандартное решение проблемы увеличения производительности Wi-Fi в домах абонентов, – заявил директор подразделения ШПД компании Iskratel Митя Голья. – Такие решения становятся все более важными для операторов, так как конечные пользователи все чаще пользуются у себя дома ресурсоемкими услугами и любые прерывания или задержки в соединении становятся неприемлемыми. Наши новые решения помогут операторам оправдать эти ожидания, а также упростить управление сетью и снизить эксплуатационные расходы".

Новые решения Iskratel уже внедрены на сети хорватского оператора фиксированного ШПД Optima Telekom.

В Российской Федерации оборудование Iskratel Innbox продвигает компания "ИскраУралТЕЛ".

*По информации АО "ИскраУралТЕЛ"*

## "Микрон" представил линейку IoT-устройств на базе криптозащищенного микроконтроллера

На выставке "ExpoElectronica-2019", которая проходила в Москве 15–17 апреля, была представлена линейка IoT-устройств на базе криптозащищенного микроконтроллера первого уровня МК51SC72D производства зеленоградской компании "Микрон".

Указанный микроконтроллер сертифицирован как средство криптографической защиты информации по классу КСЗ и поддерживает отечественные алгоритмы шифрования ГОСТ Р 34.12-2015 и ГОСТ 28147-89, что обеспечивает высокую безопасность передачи данных и защиту от взломов на аппаратном уровне.

"Решения с сертифицированной криптозащитой особенно актуальны на объектах критической инфраструктуры, таких как электросети, ЖКХ, городская и транспортная инфраструктура. Наша линейка в этом сегменте, которая разрабатывается и про-

изводится совместно с партнерами-интеграторами и производителями аппаратуры, включает уже более десяти устройств. Использование микроконтроллера первого уровня "Микрона" в этих устройствах обеспечивает безопасность на аппаратном уровне", – отметила генеральный директор ПАО "Микрон" Гульнара Хасьянова.

Линейка IoT-устройств "Микрона", представленная на выставке, включает контроллер систем освещения, трекер для грузоперевозок, промышленные датчики, счетчики ЖКХ (водоснабжение, газа, электроэнергии, теплоснабжения), а также датчик контроля наполненности контейнеров бытовыми отходами. Устройства разработаны и производятся совместно с российскими партнерами для применения на предприятиях, заинтересованных в использовании отечественной ЭКБ в своей цифровой инфраструктуре.

Сегмент Интернета вещей – один из целевых в стратегии развития линейки продукции Микрона. До 80% всей необходимой для IoT компонентной базы может производиться на отечественных предприятиях, тем самым решается задача безопасного соединения, обмена данными и устранения уязвимостей, защита от которых не может быть реализована только на программном уровне.

В настоящее время десять интегральных схем "Микрона" имеют статус продукции российского производства первого уровня, что обеспечивает потребности существующих и перспективных проектов, связанных с внедрением государственных электронных документов и развитием банковской и транспортной сфер, средств защиты информации и критической инфраструктуры.

*По информации ПАО "Микрон"*

## Российское оборудование связи укрепило систему безопасности в южноамериканском порту

Порт Мамональ в городе Картахена (Колумбия) стал первым морским терминалом в Южной Америке, где была развернута беспроводная технология "Инфинет" в рамках проекта, наглядно демонстрирующего широкое разнообразие сфер ее применения.

Благодаря партнерству компании с колумбийским поставщиком телекоммуникационных решений Maicrotel SAS технология "Инфинет" успешно обеспечила функционирование комплексного современного решения, позволяющего усилить меры безопасности в порту. Оборудование российского производителя было использовано для развертывания сети топологии "точка-многоточка", которая позволяет подключить видеокamеры, монтажные шкафы, радиоустройства для передачи данных, а также обеспечить безопасность информации и ее отправку посредством сети Wi-Fi. Качество мониторинга и обеспечения

безопасности на территории порта площадью 310 000 кв. м значительно повысилось благодаря новой сети беспроводной связи, площадь покрытия которой охватывает более 240 000 кв. м складских помещений.

Учитывая стратегическую важность работы порта и коммерческую ценность товаров на складах терминала, было крайне важно внедрить эффективную систему видеонаблюдения для контроля за портовыми операциями и обработкой грузов.

"Новая система произвела сильное впечатление на сотрудников службы безопасности порта, ведь беспроводное решение теперь обеспечивает передачу всех аудио- и видеоданных замкнутой цепи из порта в центр управления 24 ч в сутки, – сказал Хосе Арсенио Гавис, руководитель Порта Мамональ. – Производитель оперативно отреагировал на наш запрос и выполнил его без-

укоризненно. Благодаря работе экспертов "Инфинет" у нас появилась надежная система управления, полностью отвечающая всем требованиям безопасности, которые лежат в основе эффективной работы терминала".

Внедрение мониторинга обработки грузов и системы логистики товаров позволило руководству порта получить инструменты для предотвращения воровства и незаконного оборота наркотиков на территории терминала.

Безопасность порта обеспечивается системой защиты физических объектов и данных при самом высоком уровне качества сетевого соединения. Она включает в себя систему видеонаблюдения, архитектура которой была разработана с учетом высокой степени важности операций по управлению и обработке грузов.

*По информации компании "Инфинет"*

## Logitech представила видеорешения нового поколения

Компания Logitech провела в Москве первую пресс-конференцию, посвященную собственным видеорешениям для совместной работы. Была представлена масштабируемая линейка решений для переговорных комнат Logitech Rally.

Крейг Хилл, руководитель направления видеорешений для бизнеса Logitech в России и СНГ, Турции, странах Африки и Ближнего Востока, рассказал: "Сегодня компания Logitech ассоциирует область видеокommunikаций уже не с высокотехнологичным оборудованием, а с эффективностью бизнес-процессов и повышением конкурентоспособности за счет возможности быстро собирать рабочие группы, где бы они ни были – в разных офисах, в дороге, в разных странах. Офисные пространства и менталитет сотрудников меняются. С одной стороны, массовый переход на открытые пространства требует наличия небольших закрытых помещений для работы над задачами отдельными группами; с другой, возможность удаленной работы становится нормой, и надо быть готовыми к этим изменениям, поскольку это дополнительно мотивирует сотрудников". Ирина Степанова, руководитель направле-

ния видеорешений для совместной работы Logitech в России и СНГ, представила модульную конференц-камеру Logitech Rally. Для инсталляции системы не требуются особые навыки, что сокращает затраты на установку и обслуживание. Устройства подключаются по интерфейсу USB к любым компьютерам и совместимы с любыми приложениями для совместной работы, включая Microsoft Skype for Business, Microsoft Teams, Google Hangouts, Zoom, и многими другими.

Чтобы добиться оптимального качества передачи звука и видео, обычно требуется подбирать устройства под размеры переговорной комнаты и освещение в ней, необходимо также учитывать расстановку мебели, форму стола и т.п. Комплексное решение Logitech Rally позволяет избавиться от этих проблем. Модульная система включает камеру, громкоговорители и микрофоны с возможностью крепления на стены, перед монитором и даже на потолок. По словам И.Степановой, стоимость Rally позволяет оборудовать не только VIP-переговорные комнаты, а оснастить все помещения для совещаний, что позволяет при сохранении качества оборудова-

ния гарантировать необходимый доступ к нему для всех сотрудников. Решение подходит как для небольших переговорных, так и для просторных конференц-залов, как для небольших компаний, так и для международных корпораций. Используемая в Rally технология Right Sense выполняет автоматическую калибровку цветопередачи, яркости и уровня звука в соответствии с размерами помещений и в постоянном режиме мониторит условия проведения видеоконференций, внося необходимые коррективы в настройки оборудования. Система Logitech Rally включает несколько аудиомодулей, работает в режиме UltraHD 4K, реализуя возможности технологии PTZ (Pan-Tilt-Zoom). Раздельные микрофоны улучшают качество аудиосигнала, эффективно подавляя шумы и эхо. Фронтальные динамики обеспечивают более насыщенный звук по сравнению со спикерфонами. Продуманная система кабель-менеджмента позволяет подключить оборудование, интегрировав его в профессиональную инфраструктуру.

*Собственная информация*