

## EMILINK ОТКРЫВАЕТ новые двери в будущее российского телекома

DOI: 10.22184/2070-8963.2022.105.5.24.25

Группа компаний EMILINK открыла в июле в Костроме новую собственную производственную площадку по металлообработке.

Многие не раз слышали высказывание: когда одна дверь закрывается, открывается другая. Сегодня ситуация на рынке телекоммуникаций в России складывается именно таким образом. За последние несколько месяцев рынок существенно изменился: имена крупных брендов звучат, в основном, в прошедшем времени, и сопровождаются глаголами "ушел", "покинул", "остановил". В то же время появляются воодушевляющие новости о том, что российские производители, не теряя времени, начали расширять свои производства.

Самые резвые оперативно отреагировали на ситуацию и направили все свои силы на укрупнение мощностей своих предприятий и расширение ассортиментного ряда. Так, знаковым событием лета в мире телекома стало

открытие в июле новой собственной производственной площадки по металлообработке группы компаний EMILINK, в которую входят бренды NTSS и "КОСТРОМАКАБЕЛЬ".

ГК EMILINK работает на рынке уже 15 лет. Старт был дан в 2007 году с изготовления оптических патч-кордов. Сегодня предприятие держит "пальму первенства" по производству патч-кордов и оптических кабельных сборок, являясь крупнейшим производителем России, Восточной Европы и всего постсоветского пространства. Кроме того, EMILINK обеспечивает телеком-рынок десятками видов другого пассивного оборудования.

Молодой, но перспективный завод "КОСТРОМАКАБЕЛЬ" производит порядка 200 млн м оптического кабеля в год, составляя





конкуренцию гигантам рынка. А под брендом NTSS выпускается оборудование для центров обработки данных, в том числе модульные системы изолированного коридора по типу горячий и холодный коридор.

Производятся также десятки видов телекоммуникационных и серверных шкафов под различные запросы, оборудование структурированных кабельных систем, распределители питания и многие виды других аксессуаров.

Дальновидность собственника компании Андрея Зуева позволила своевременно подготовить почву для рывка вперед в самое подходящее время. В прошлом году EMILINK приобрела в собственность помещение в 7 тыс кв. м в Костроме для расширения направления металлообработки. В течение года шел ремонт здания, закупалось современное мощное оборудование. И вот знаковый момент: 6 июля 2022 года группа компаний открыла свою новую производственную площадку NTSS на берегах Волги.

На новой площадке по металлообработке уже развернулось производство полного цикла, где серверные шкафы проходят процесс превращения из необработанных листов железа в готовое к использованию оборудование. Гордость новой производственной площадки – цех порошковой полимеризации с уникальной технологией окраски металлических изделий, разработанной инженерами компании. Всего на собственной площадке ГК EMILINK сможет обрабатывать более 100 т прокатного листового металла в месяц. Это, безусловно, переход на новый уровень. Производство металлообработки NTSS в Костроме может стать одним из ключевых звеньев по обеспечению российских организаций и дата-центров серверным

и телекоммуникационным оборудованием, уверенны на предприятии.

"Новые производственные площади, современное мощное оборудование, а, главное – уверенность в своих силах, – все это позволит увеличить объемы выпускаемой продукции в разы. По скромным подсчетам, не менее, чем в четыре раза. И мы готовы к этому, готовы к плодотворной работе! Когда одна дверь закрывается, открывается другая. Мы открыли свою новую дверь", – отметил Андрей Зуев.

Сегодня ГК EMILINK объединяет более 350 сотрудников. Помимо объемов металлообработки, предприятие планирует в этом году увеличить и производство кабельной продукции, а также открыть еще несколько цехов по изготовлению линейной и спиральной арматуры. А новый цех по изготовлению медных патч-кордов уже начал работу этим летом.

В связи с масштабным расширением EMILINK реализовала еще один очень важный, значимый и перспективный проект – переход на систему ЕРП. Управлять всеми процессами производства предприятие теперь сможет эффективнее, что позволит не только планировать свои ресурсы, но и ускорить бизнес, в том числе и по взаимодействию с партнерами.

Если говорить о партнерстве, то в этом отношении ГК EMILINK также значительно расширила связи. В течение пары последних месяцев новости компании пестрят информацией о подписанных соглашениях о сотрудничестве с мощными дистрибьюторами. Так, продукцию NTSS теперь конечный покупатель может заказать через "Марвел-Дистрибуция" и "Луис+". Все это позволит значительно увеличить представленность на рынке качественной отечественной продукции. ■