

ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ не на словах, а на деле!

Рассказывает генеральный директор
Производственной группы REMER **Александр Киселёв**

DOI: 10.22184/2070-8963.2022.107.7.6.10



Продукция брендов Производственной группы REMER, одного из ведущих отечественных производителей телекоммуникационных шкафов и стоек, конструктивов для энергетики и автоматизации, высокотехнологичных блоков распределения питания, шкафов контроллеров с удаленным мониторингом и климат-контроля, уже более двух десятилетий пользуется заслуженным признанием потребителей из разных сфер экономики. В последнее время компания обеспечивает рост продаж до 20% ежегодно. С уходом с нашего рынка телекоммуникационной и электротехнической инфраструктуры западных брендов российско-белорусская команда REMER сумела успешно заместить импортную продукцию: от умных электрических розеток до систем холодных/горячих коридоров дата-центров. О секретах устойчивой работы в непростых нынешних реалиях рынка в беседе с корреспондентом ПЕРВОЙ МИЛИ рассказал генеральный директор Производственной группы REMER Александр Киселёв.

Александр Александрович, как возникла и развивалась Производственная группа REMER, что сегодня входит в состав группы?

Это классическая история. Создатели компании с 1990-х годов занимались поставками в Россию телекоммуникационного оборудования и пришли к выводу, что часть его номенклатуры можно и нужно производить самостоятельно. В 2001 году на завод в Беларусь из США доставили два первых станка. Локация эта была выбрана случайно,

по знакомству. Так Минск стал для нас производственной площадкой, которая за 20 с лишним лет превратилась в серьезное производство.

В Москве находятся материнская компания и центр принятия решений, который, помимо стратегии, маркетинга и финансирования занимается дистрибуцией продукции на территории Российской Федерации. Мы не просто группа компаний – это совместное российско-белорусское производство. И мы очень гордимся нашим белорусским

производственным коллективом, собранным с лучших заводов Республики Беларусь.

Наряду с центральным офисом в Москве наша Группа имеет представительства по Северо-Западному федеральному округу в Санкт-Петербурге, по Уральскому, Сибирскому и Дальневосточному ФО – в Екатеринбурге, по Южному ФО – в Краснодаре.

В чем особенности торговых марок REMER?

Наша продукция производится под тремя брендами.

Торговая марка ЦМО – это качественная продукция по доступной цене, не уступающая изделиям лучших мировых производителей. Телекоммуникационные шкафы и стойки ЦМО давно известны в профессиональных кругах России, Казахстана, Беларуси. Торговая марка ЦМО сегодня занимает 25% российского рынка и стала лидером среди производителей серверных шкафов для центров обработки данных.

Направление ELBOX специально создано Производственной группой REMER для современного рынка энергетики и автоматизации. Это электротехнические шкафы и корпуса, отвечающие всем современным мировым стандартам для электротехнических оболочек в промышленности.

Наконец, торговой маркой REM представлены следующие технологичные изделия:

- блоки распределения питания (PDU) 10 А, 16 А и 32 А;
- оборудование для организации микроклимата внутри шкафа;
- контроллеры с удаленным мониторингом, благодаря которым возможно управление оборудованием, охранно-пожарной сигнализацией, микроклиматом в телекоммуникационных шкафах, серверных комнатах и центрах обработки данных.

Особенности всех наших торговых марок – это универсальность, широкий ассортимент и достойное качество. Именно за это нас любят и ценят покупатели.

Каков круг и география ваших конечных пользовате-

лей? Стало ли больше компаний из крупного бизнеса?

Наша клиентская аудитория очень обширная: от небольших компаний и частных лиц до крупных коммерческих и государственных компаний России, Беларуси, Казахстана. Мы поставляем сегодня продукцию для различных отраслей: от оборудования АСУ ТП для энергоблоков АЭС "Руппур", строящейся "Росатомом" в Бангладеш, до серверных решений в ЦОДы Сбербанка и ОАО "РЖД".

Особенностью последних месяцев стало то, что приходят крупные игроки рынка, которые раньше отказывались с нами сотрудничать, ссылаясь на свои связи с западными брендами. Они присылают спецификации с указанием провести замену и осуществить поставки в короткие сроки. Не скрою, эти компании мы ставим в очередь и просим изучить наши каталоги или пройти обучение по продукции. Такая "школа жизни" дает этим потребителям понимание, что мы ценим деловые отношения, и в первую очередь всегда будем принимать запросы и заказы от наших проверенных годами партнеров. И только потом от "важных" участников рынка, которые согласовали "спуститься с небес на землю". Ценность партнерских отношений, на мой взгляд, это особенность российского бизнеса. Поэтому only money – это не про REMER.

С какими поставщиками материалов и сырья вы работаете?

В основном сегодня это российские и китайские компании. Особо подчеркну, что в закупках мы работаем только непосредственно с производителями.



Серверный шкаф ЦМО серии ШТК-С Проф



Корпус промышленного электро-технического шкафа серии EMS с кондиционером



PDU REM с контроллером



Партнерская конференция
ОАО "Северсталь". Беларусь, 2022 год

И это всегда положительно отражается на себестоимости продукции.

До февраля 2022 года у нас было немало поставщиков из Европы, но в течение текущего года мы быстро нашли им замену. Мне искренне жаль наших западных коллег, которым их политики перекрыли рынок сбыта в России. Я всегда говорю, что политики – не экономисты!

Российская экономика переживает непростой период. Как долго придется заказчикам ждать выполнения заказа, если конкретной продукции в данный момент нет на складе?

Как-то летом этого года меня спросили: если, не дай Бог, будет ядерный взрыв, Производственная группа REMER также продолжит работать? Несмотря на актуальность такого "черного"



Блочные пункты управления ELBOX для "Росатом"

юмора, партнеры продолжают удивляться стабильности нашего производства, ценовой и коммерческой политик. Даже в самый разгар кризиса, в марте 2022 года, мы не отменяли поставки, не повышали цены, не переводили наших дистрибьюторов на предоплату и не ограничивали в объемах. Все это положительно сказалось на имидже компании и наших брендов.

У Производственной группы REMER имеется надежный пул дистрибьюторов и более 100 сертифицированных партнеров. В первом случае – это постоянное наличие на складах продукции для обеспечения любого запроса. Во втором – это качественная техническая и логистическая поддержка любых проектов в любых регионах нашей необъятной Родины.

Чувствуется ли обострение конкуренции со стороны отечественных компаний?

Российский рынок телекоммуникационных шкафов и стоек уже давно является конкурентным, как со стороны отечественных производителей, так и со стороны китайских поставщиков. Другое дело, что ассортимент таких компаний еще ограничен

и не включает в себя сложные изделия. Все это позволяет нам стабильно увеличивать производство и поставки примерно на 15-20% ежегодно.

Увеличились ли спрос на вашу продукцию и, соответственно, продажи?

Спрос на нашу продукцию серьезно вырос еще в 2020 году, с началом пандемии, когда разрыв логистических цепочек и остановка многих производителей резко сократили предложение продукции на рынке. Сегодня эта тенденция продолжается, но уже из-за отказа или невозможности присутствовать на рынке России целого ряда компаний.

Какие сегменты вашего рынка наиболее серьезно пострадали от ухода из России западных производителей?

В первую очередь это проектные сегменты рынка, где применяются сложные и дорогие изделия. Например, уход с рынка американской компании Panduit оставил интеграторов и ЦОДы без качественной инженерной инфраструктуры. Многие проекты, которые годами разрабатывались с использованием продукции Panduit, теперь



Системы изоляции холодных и горячих коридоров

достраиваются на наших серверных шкафах и системах холодных/горячих коридоров. При этом экономия у конечных заказчиков выходит колоссальная. Им не надо переплачивать за бренд. Покупая нашу продукцию, вы платите только за качество.

Уход немецкой компании Rittal резко повысил интерес рынка к нашим промышленным корпусам EMS на базе сложного профиля MS. Многие покупатели были удивлены тому, что некоторые наши решения существенно выигрывают по качеству у продуктов немецкого производства.

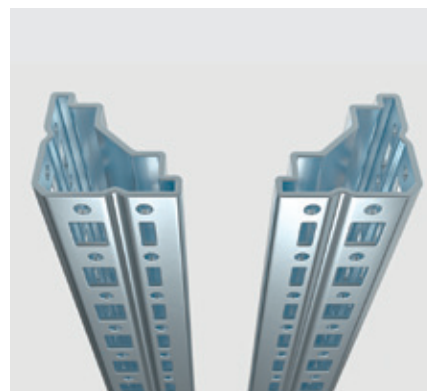
Уход с рынка западного бренда APC кратно увеличил спрос на наши управляемые блоки розеток (PDU REM). При этом наши умные розетки ничем не уступают западным аналогам, а где-то даже превосходят их. Например, наши контроллеры поддерживают подключение

датчиков любых производителей, а удобный интерфейс на русском языке дает возможность использовать PDU REM-МС обычным потребителям, не обладающим инженерными навыками.

Могу приводить еще много примеров импортозамещения, но лучше будет изучить наш сайт. Уверен, что каждый потребитель найдет там для себя товары на замену ушедшим из России западным брендам.

Сегодня активно развивается уличная инфраструктура. Каким должен быть современный телекоммуникационный всепогодный шкаф?

Девиз торговой марки ЦМО: "С нами надежно!". Поэтому ответ будет – надежным. Слишком дорогое оборудование стоит внутри. Мы выпускаем уже четвертое поколение уличных шкафов, в которых учтен целый ряд технических требований. К тому же



Сложный профиль MS

для защиты оборудования внутри шкафа требуется серьезная защита со стороны вводно-распределительного устройства и со стороны контроля микроклимата в шкафу. Для этого мы уже много лет предлагаем рынку готовые решения с нашими сплит-системами и контроллерами торговой марки REM. Отдельно разработаны цифровые терморегуляторы, которые позволяют в суровых зимних условиях обеспечить устройствам холодный пуск, что позволяет существенно продлить срок эксплуатации активного оборудования.

А еще, по нашему мнению, уличный шкаф должен быть красивым, например, если он стоит в парковой или лесной зоне. Поэтому наши специалисты предложили рынку "Зеленые всепогодные шкафы". Это готовые решения, которые обработаны специальным уличным полимером с повышенной стойкостью к ультрафиолету и пониженной адгезией поверхности – так всепогодный шкаф меньше собирает грязь. Также по специальному запросу шкафы могут быть изготовлены из нержавеющей стали.

Какую поддержку REMER оказывает партнерам?

Главная наша поддержка – высокий спрос на продукцию



"Зеленый шкаф" для установки в парковых или лесных зонах



Интеллектуальный цифровой модуль управления микроклиматом R-MC2-DMTH

торговых марок ЦМО, ELBOX и REM. Это, на фоне падения продаж по другим товарам, отмечают все дистрибьюторы, состав которых в этом году не изменился. Они все в строю, активно перестраивают портфели брендов и наращивают продажи.

Несколько лет назад REMER заключила договор о сотрудничестве в производстве серверных шкафов с корпорацией Schneider Electric. Правопреемницей ее на российском рынке в этом году стала компания Système Electric. Планируется ли продолжение партнерства?

Не только планируется, а уже вовсю развивается. Système Electric – это прежде всего россияне, которые выкупили компанию. И наша задача поддержать

своих. Чем мы активно и занимаемся. В Système Electric отличные профессиональные инженеры. И в сотрудничестве с нашим конструкторским бюро они уже осенью текущего года презентовали новый серверный шкаф. Взамен брендам Schneider Electric, которые больше не могут поставляться на российский рынок, разрабатываются новые крутые решения. Признаюсь, нам нелегко, так как требования Système Electric к своим конструктивам очень и очень высокие. Но мы стараемся и гарантируем для рынка продукцию Système Electric только премиального качества.

Каковы планы дальнейшего развития Производственной группы REMER?

Основная наша задача на ближайшие годы – закрыть все

потребности рынка в импортозамещении. Учитывая грандиозные планы Правительства России по строительству промышленных объектов, автомобильных дорог, логистических и прочих инфраструктурных проектов, работы еще непочатый край. С уходом многих западных компаний, в каких-то сегментах рынка мы автоматически становимся лидером, а это накладывает определенные требования как к качеству продукции, так и к разработке новых изделий. Поэтому расходы на НИОКР мы будем только наращивать.

Не скрою, что мы смотрим на некоторые смежные рынки, но это пока остается коммерческой тайной компании и планом по "захвату мира".

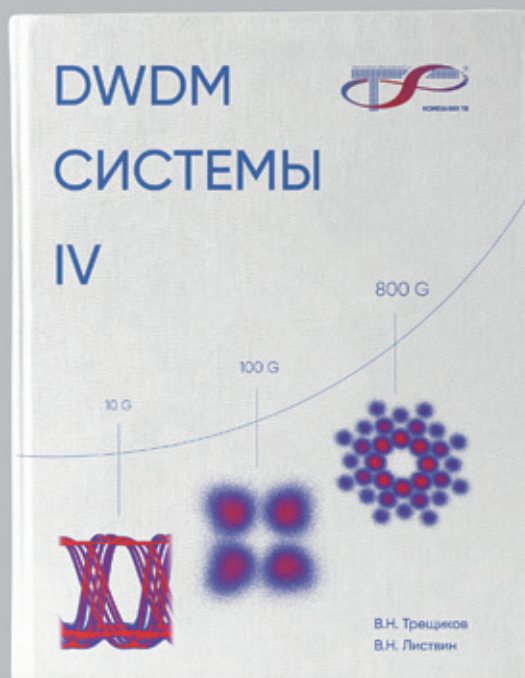
Мы ценим наших партнеров, уважаем конкурентов, желаем всем благополучия, роста и процветания!

Спасибо за увлекательный рассказ.

С Александром Киселёвым беседовал Сергей Попов.



**ИЗДАТЕЛЬСТВО «ТЕХНОСФЕРА»
ПРЕДСТАВЛЯЕТ КНИГУ:**



В.Н. Трещиков, В.Н. Листвин

DWDM-системы

Москва: ТЕХНОСФЕРА, 2021. – 420с.
ISBN 978-5-94836-634-0

Цена 1960 руб.

В книге собран курс лекций по DWDM-системам, предназначенный для специалистов, занимающихся разработкой, внедрением и эксплуатацией DWDM-оборудования. Это четвертое издание, расширенное и дополненное, состоящее из четырех разделов. В первой части рассмотрены основы DWDM-систем, история их возникновения и эволюция, во второй части — компоненты волоконно-оптического тракта, в третьей — приемник и передатчик каналообразующего оборудования, в четвертой части — механизмы формирования шумов и способы их расчета применительно к волоконно-оптическим линиям связи.

Как заказать наши книги?

По почте: 125319, Москва, а/я 91
По факсу: (495) 956-33-46
E-mail: knigi@technosphere.ru
sales@technosphere.ru

ИНФОРМАЦИЯ О НОВИНКАХ
www.technosphere.ru

Якутия начинает реализацию проекта по цифровизации Арктики

В Республике Саха (Якутия) до конца 2025 года к высокоскоростному интернету подключат 86 арктических населенных пунктов. Соглашение о реализации проекта "Синергия Арктики" подписали министр цифрового развития, связи и массовых коммуникаций РФ Максют Шадаев и глава Республики Айсен Николаев.

Подключение ВОЛС обеспечит доступ к высокоскоростному интернету, к сотовой связи четвертого поколения и расширит инфраструктуру связи для более чем 72 тысяч жителей. Реализация проекта "Синергия Арктики" позволит снизить

тарифы на интернет для населения Арктики почти в 100 раз.

Покрытие арктических районов оптоволоконным будет осуществляться наземным способом и через Севморпуть. Строительство пройдет в три этапа: первый – с декабря 2022 по 2023 год, второй будет реализован в 2024 году, а третий, завершающий, этап – в 2025-м. году. "Итогом проекта станет подключение ВОЛС протяженностью 7 000 км, 24 024 домохозяйства и общая пропускная скорость интернета 392 Гбит/с", – уточнил министр инноваций региона Анатолий Семенов.

В Якутии уже построено более 13 тыс. километров ВОЛС, к высокоскоростному интернету подключены 373 населенных пункта, в которых проживают 91,2% населения, и около 831 тыс. человек имеют доступ к сотовой связи 3G/4G. В 2020 году к ВОЛС был подключен первый арктический район Якутии – Оленекский, к концу текущего года добавится еще один – Анабарский.

По информации пресс-центра Республики Саха (Якутия) в Москве

"Ростелеком" переведет сеть в северной столице на GPON

"Ростелеком" начал осенью 2022 года очередной и наиболее масштабный этап модернизации собственной телекоммуникационной инфраструктуры в Санкт-Петербурге. Работы ведутся в рамках трехлетнего проекта по замене устаревшей сети связи на современную волоконно-оптическую (по технологии пассивных оптических сетей GPON). Компания планирует инвестировать в развитие сети в городе около миллиарда рублей.

Проект направлен на улучшение качества имеющихся услуг для клиентов оператора и получение новых цифровых сервисов, недоступных на прежней инфраструктуре. На первом этапе в 2022–2023 годах технологическую возможность подключения к домаш-

нему интернету по технологии GPON получат около 90 тыс. квартир (1300 многоквартирных домов).

Специалисты оператора уже приступили к реализации первого этапа проекта и начали строительные-монтажные работы в Невском, Приморском, Красносельском и Колпинском районах мегаполиса. Учитывая архитектурно-историческую ценность города, работы проводятся с бережным отношением к фасадам зданий и согласовываются с управляющими компаниями.

Михаил Осеевский, президент "Ростелекома", отметил: "Это беспрецедентный по масштабам финансовых вложений и объемам строительства проект нашей компании на территории Санкт-Петербурга.

Много лет "Ростелеком" планомерно инвестирует в модернизацию сетей связи в северной столице, обеспечивая высокоскоростным интернетом жителей города, а также создает основу для решения государственных задач".

Крупный инфраструктурный проект оператора обеспечит петербуржцев высокоскоростным доступом в интернет до 1 Гбит/с (в зависимости от выбранного тарифа), что даст возможность подключить недоступные на прежней инфраструктуре видеосервис Wink, домашнее видеонаблюдение, использовать multifunctional сервисы умного дома и многое другое.

По информации ПАО "Ростелеком"

Ростех создаст первое в России производство особо чистого германия

Холдинг "Швабе" Госкорпорации Ростех планирует запустить производство особо чистого материала – полуметалла германия. Его применяют при изготовлении инфракрасной оптики, оптоволоконных систем и полупроводниковых диодов, в устройствах, фиксирующих гамма-излучение. На сегодняшний день производство особо чистого германия в России отсутствует.

Особо чистый германий – это материал с чистотой до 99,9999999999%. Для сравнения – стандартная чистота выпускаемого в стране германия соответствует уровню 99,999%.

"Холдинг "Швабе" Госкорпорации Ростех – один из немногих российских производителей германия, обладающий необходимыми компетенциями. Этот материал используется в радиоэлектронике, гелиоэнергетике, лазерной технике, инфракрасной опти-

ке и других сферах. Сегодня мы обсуждаем программу запуска производства особо чистого германия в рамках программы импортозамещения для различных видов устройств. В России производство особо чистого германия на сегодняшний день не налажено. Практический старт проекта запланирован на 2023 год", – сказал исполнительный директор Ростеха Олег Евтушенко.

Помимо прочего, германий идеально подходит для изготовления линз, применяемых в инфракрасных оптических системах. Материал пропускает излучение в диапазоне 2–16 мкм. Именно в этом диапазоне работают системы как военного, так и гражданского назначения для обнаружения объектов по их собственному излучению. При этом максимальная дальность действия таких приборов зависит от диаметра

объектива. В настоящее время из монокристаллов германия также изготавливают линзы диаметром не менее 250 мм.

Холдинг "Швабе" входит в Госкорпорацию Ростех и объединяет несколько десятков промышленных объектов и научных центров в 10 городах России – сегодня это ядро оптической отрасли страны. В контуре холдинга реализуется весь цикл создания высокотехнологичной оптико-электронной техники в интересах гражданских отраслей промышленности, государственной и общественной безопасности. По итогам 2021 года портфель объектов интеллектуальной собственности холдинга составил 2597 единиц, номенклатура выпускаемой продукции – свыше шести тысяч наименований.

По информации Госкорпорации Ростех

Произведена первая трансляция 5G через российский спутник

В начале ноября впервые в России произведено подключение базовой станции 5G к ядру сети через спутниковый канал. ФГУП "Космическая связь" (ГП КС) и Сколковский институт науки и технологий (Сколтех) протестировали работу частной сети пятого поколения на отечественном ПО через геостационарный спутник связи. Это первый случай, когда отечественный космический аппарат (КА) использовался в интересах 5G.

Решение для частных сетей 5G (p5G) с поддержкой открытых стандартов OpenRAN разработано Сколтехом. Базовая станция была подключена к ядру сети через КА "Экспресс-80" с использованием мощностей Технического центра "Шаболовка" и Центра космической связи "Дубна" ГП КС.

В ходе испытаний осуществлены передача и воспроизведение в сети 5G видеоконтента с высоким качеством 4K HDR, HLG, Dolby Vision. Продемонстрирована способность систем обеспечивать требуемое качество предоставления услуг при обмене данными, включая передачу мультимедийной информации, голоса и видео через абонентские устройства.

Представленный сценарий в перспективе обеспечит развертывание частных сетей 5G в удаленных районах, не подключенных к магистральным сетям связи.

Как отметил генеральный директор ГП КС Алексей Волин, сотрудничество ставит целью формирование решений, обеспечивающих достижение технологического суверенитета Российской Федерации в области интеграции 5G/6G и спутниковых телекоммуникаций на базе разработки и внедрения отечественных системных и прикладных аппаратно-программных решений. Объединение усилий и ресурсов сторон для разработки и использования передовых, инновационных технологических решений, программных продуктов в сфере 5G/6G и спутниковых телекоммуникаций открывает новые возможности для интеграции отечественных сетей связи 5G и систем спутниковой связи.

Виталий Шуб, руководитель Лидирующего исследовательского центра 5G Сколтеха, рассказал, что проведенные испытания и полученные практические результаты означают собой первый шаг в реализации долгосрочной стратегии

Сколтеха по развитию систем сотовой связи и их интеграции с космическим сегментом. Конечной целью является создание единой отечественной наземно-воздушно-космической сети класса 5.5G и 6G, в точном соответствии с релизами 3GPP и планами МСЭ.

Юрий Прохоров, первый заместитель гендиректора ГП КС, подчеркнул, что эти результаты получены накануне 55-летнего юбилея ФГУП "Космическая связь" и являются закономерными, учитывая нацеленность предприятия на поиск и внедрение инновационных решений. Совместное создание и внедрение новых разработок, решений, программных продуктов и услуг для сетей 5G/6G и спутниковых телекоммуникаций на основе перспективного российского оборудования, программно-аппаратного комплекса 5G OpenRAN Сколтеха и наземно-космической инфраструктуры ГП КС позволяет сторонам более эффективно решать задачи с учетом их стратегических интересов и телекоммуникационной индустрии в целом.

По информации ФГУП "Космическая связь"

ПРИГЛАШЕНИЕ

«ИскраУралТЕЛ» и «РТСофт» приглашают на выставку
«Электрические сети – 2022»

ИСКРАУРАЛТЕЛ

www.iskrauraltel.ru

АО «ИскраУралТЕЛ» и группа компаний «РТСофт» приглашают посетить стенд В19 в павильоне 57 на Международном форуме «Электрические сети», который пройдет 22 – 25 ноября на ВДНХ. В экспозиции впервые совместно будут представлены продукты и решения компаний для электроэнергетики по разным направлениям, основными из которых являются системы диспетчерского и технологического управления.

На стенде будут продемонстрированы:

- Системы диспетчерской связи, громкоговорящее оповещение и связь (ГГО/ГГС);
- Мобильная технологическая связь на базе Private 5G-core;
- Единая технологическая сеть предприятия;
- Многофункциональный диспетчерский пульт;
- Универсальные коммуникации UC;
- АСУ ТП и ССПИ подстанций и электрической части станций;
- Системы мониторинга переходных режимов;
- Многофункциональные контроллеры и SCADA-система отечественной разработки;
- Решения по центральным приемо-передающим данным с поддержкой современных протоколов;
- Широкая линейка многофункциональных измерительных преобразователей.

В рамках программы импортозамещения «РТСофт» представит новый программно-технический комплекс «СМАРТ-Система» собственной разработки. В его составе – отечественные ключевые компоненты и встроенные функции информационной безопасности. Эксперты компаний также примут участие в деловой программе форума.

Будем рады видеть вас на выставочной экспозиции: стенд В19, павильон 57 с 22 по 25 ноября!

VoLTE / Virtual IMS | Private LTE / 5G | Industry 4.0